

سازمان صنایع کوچک و شهرکهای صنعتی ایران  
شرکت شهرکهای صنعتی استان قزوین

عنوان:  
مطالعه امکان سنجی مقدماتی تولید انواع سمعک  
(آنالوگ و دیجیتال)

کارفرما:  
واحد آموزش و پژوهش  
شرکت شهرکهای صنعتی استان قزوین

شرکت پشتیبان تصمیم مدیران

## خلاصه طرح

نام محصول	انواع سمعک (آنالوگ و دیجیتال)
ظرفیت پیشنهادی سالانه طرح	۱۵۰۰۰ عدد
موارد کاربرد محصول	برای رفع مشکل کم شناوری گوش
میزان تولید داخلی	۱۰۵۳۰۰ عدد
میانگین واردات دو سال گذشته	۱۸۵۸۵ عدد
میزان مصرف سالانه کشور	۱۷۰۰۰۰ عدد
میزان کمبود یا مازاد تا پایان برنامه چهارم	۳۶۱۰۰۰ کمبود
اسامی مواد اولیه عمده	Microphone,T-Coil,Receiver Battery,Amplifier or Circuit
میزان مصرف سالیانه مواد اولیه اصلی	۱۱۶۰۰ عدد
اشغال زایی (نفر)	۳۴
زمین مورد نیاز ( $m^2$ )	۱۵۰۰
زیربنا	۳۰۰ اداری ( $m^2$ )
۵۰ تولیدی ( $m^2$ )	۵۰
۵۰ انبار ( $m^2$ )	۵۰
میزان مصرف سالانه یوتیلیتی	۲۸۸۳ آب ( $m^3$ )
۵۰۰ برق (kw)	۵۰۰
سرمایه گذاری ثابت طرح	۱۰۰۰ گاز ( $m^3$ )
۱۴۲۸۵ ارزی (یورو)	۱۴۲۸۵
۴۲۱۹ ریالی (میلیون ریال)	۴۲۱۹
مجموع (میلیون ریال)	۴۴۱۹
در صورت کمبود محصول محل پیشنهادی اجرای طرح	قزوین، تهران، مرکزی، قم، اصفهان و فارس



## فهرست مطالب:

صفحه	عنوان
۱	۱ معرفی محصول .....
۲	۱-۱) نام و کد محصول
۳	۱-۲) شماره تعریف گمرکی
۴	۱-۳) شرایط واردات
۵	۱-۴) بررسی و ارائه استاندارد ملی یا بین المللی
۶	۱-۵) قیمت تولید داخلی و جهانی محصول
۷	۱-۶) موارد مصرف و کاربرد
۸	۱-۷) بررسی کالاهای جایگزین
۹	۱-۸) اهمیت استراتژیک کالا
۱۰	۱-۹) کشورهای عمدۀ تولید کننده و مصرف کننده محصول
۱۱	۱-۱۰) شرایط صادرات
۱۲	۲ وضعیت عرضه و تقاضا .....
۱۳	۲-۱) واحدهای تولیدی فعال
۱۴	۲-۲) بررسی وضعیت طرحهای جدید
۱۵	۲-۳) بررسی روند واردات محصول
۱۶	۲-۴) بررسی روند مصرف
۱۷	۲-۵) بررسی روند صادرات
۱۸	۲-۶) بررسی نیاز به محصول با اولویت صادرات
۱۹	۳ شرح فرایند و تکنولوژیهای تولید .....
۲۰	۴ تعیین نقاط ضعف و قوت تکنولوژیهای موجود .....
۲۱	۵ بررسی و تعیین حداقل ظرفیت اقتصادی و سرمایه گذاری ثابت .....
۲۲	۶ میزان مواد اولیه مورد نیاز سالیانه .....
۲۳	۷ پیشنهاد منطقه مناسب برای اجرای طرح .....
۲۴	۸ وضعیت تأمین نیروی انسانی و اشتغال .....
۲۵	۹ بررسی و تعیین میزان آب، برق، سوخت و سایر امکانات .....
۲۶	۱۰ وضعیت حمایت های اقتصادی و بازارگانی .....
۲۷	۱۱ تجزیه و تحلیل و جمع بندی و ارائه پیشنهاد نهایی در مورد احداث واحدهای جدید
۲۸	۱۲ منابع .....

## مقدمه

مطالعات امکان سنجی، مطالعات کارشناسی است که قبل از اجرای طرح های سرمایه گذاری اقتصادی انجام می گیرد . در این مطالعات از نگاه بازار، فنی و مالی و اقتصادی طرح مورد بررسی و آنالیز قرار گرفته و نتایج حاصل از آن به عنوان مبنای برای تصمیم گیری سرمایه گذاران مورد استفاده قرار می گیرد.

گزارش حاضر مطالعات امکان سنجی مقدماتی تولید انواع سمعک (آنالوگ و دیجیتال) می باشد . این مطالعات در قالب متدولوژی مطالعات امکان سنجی تهیه گردیده است و مطابق متدولوژی فوق ، ابتدا محصول مورد مطالعه به طور دقیق معرفی شده و سپس بررسی های لازم روی بازار آن صورت خواهد گرفت و در ادامه مطالعات فنی در خصوص چگونگی تولید و امکانات سخت و نرم افزاری مورد نیاز نیز شناسایی شده و در نهایت ظرفیت های اقتصادی و حجم سرمایه گذاری مورد نیاز برای اجرای طرح برآورد و ارائه خواهد شد تا با استفاده از آن سرمایه گذاران و علاوه مندان محترم بتوانند کلیه اطلاعات مورد نیاز را کسب و در جهت انجام سرمایه گذاری اقتصادی با دید باز و مسیر شفاف اقدام نمایند . امید است این مطالعات کمکی هر چند کوچک در راستای توسعه صنعتی کشورمان بعمل بیاورد.

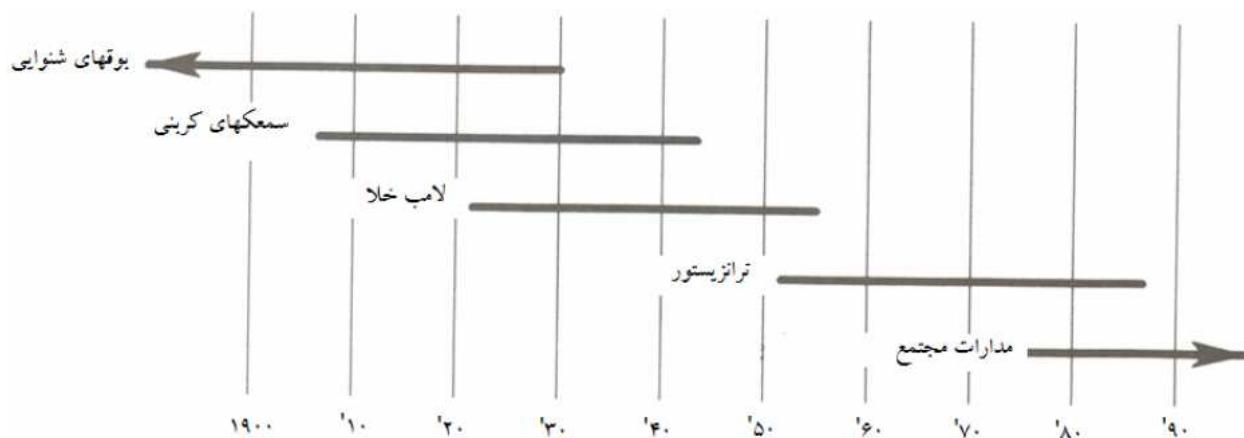
### (۱) معرفی محصول

سمعک یک سیستم تقویت کننده کوچک صدا است که متشکل از قطعات زیر است:

- میکروفون
- تقویت کننده
- بلندگوی کوچک(رسیور)
- باتری

وظیفه سمعک تقویت صوت تا ترازی است که یک فرد با شنوایی آسیب دیده بتواند صدا را بشنود و مهمتر اینکه بتواند بطور موثر از سیگنال صوتی استفاده نماید.

توسعه تکنولوژی سمعک را می‌توان به ۵ مرحله تقسیم کرد. فواصل زمانی نشان داده شده زیر بدین منظور که درک عمومی از دوره‌های زمانی مربوط به هر مرحله ارائه شود ارائه شده است.



شکل ۱- مراحل توسعه تکنولوژی سمعک

مرحله اول، مرحله صوتی (مکانیکی) بود که در آن تقویت صوتی بوسیله انواع مختلفی از بوقهای شنوازی انجام می‌شد. قراردادن دست در پشت گوش سیگنال صوتی را تا ۱۰ دسی بل در فرکانس‌های بین ۱ تا ۲ کیلوهرتز ایجاد می‌کند. در ابتدای قرن نوزدهم انواع مختلفی از شکلهای بوق‌های شنوازی تولید شد.



شکل ۲- انواع سمعک شیپوری

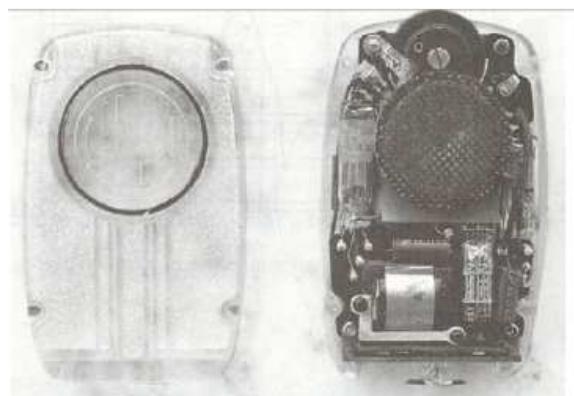
مرحله دوم در گسترش تکنولوژی سمعک در سالهای ابتدای قرن بیستم رخ داد. در این مرحله از تکنولوژی تلفن در توسعه سمعک استفاده شد. مشکلات با سمعکهای کربنی در در زمینه بود، اولاً اینکه در اثر تشدید بین

میکروفون و دریافت کننده و ثانیاً در اثر نویز زیادی که از میکروفون تولید می شود اعوجاج بوجود می آید. در شکل زیر یک سمعک کربنی که شامل میکروفون (بخش پوشش دار بزرگ) و یک دریافت کننده گوش را نشان می دهد. در این شکل باطربهای مورد نیاز نشان داده نشده است.



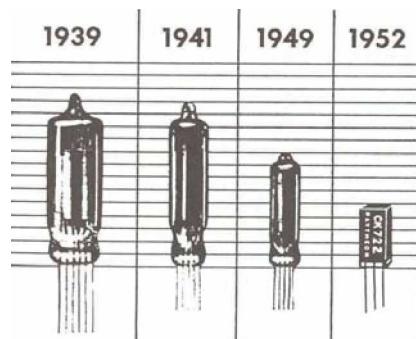
شکل ۳ - سمعک کربنی

در مرحله سوم از لامپهای خلا در ساختن سمعکها استفاده شد که این امر تقویت صوتی بیشتری را نسبت به سمعکهای کربنی مقدور ساخت. در شکل زیر نمونه ای از سمعکهای با لامپ خلا نشان داده شده است.

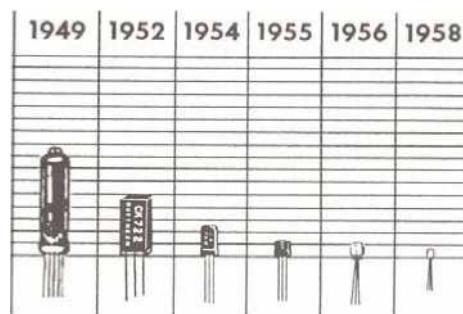


شکل ۴ - سمعک جیبی با سه لامپ خلا (۱۹۳۹)

پیشرفت ترانزیستورها تکنولوژی سمعک را وارد مرحله چهارم کرد. در این مرحله لامپهای خلا با ترانزیستورهای بسیار کوچک جایگزین شدند که این امر باعث شد تا سمعکهایی تولید شود که بتوانند بر روی سر قرار داده شوند.

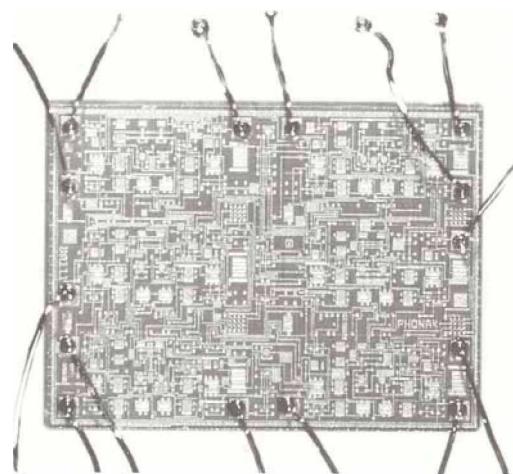


شکل ۵ - توسعه لامپهای خلا تا ترانزیستور



شکل ۶ - توسعه بیشتر ترانزیستورها

امروزه ما در مرحله پنجم قرار داریم که در این مرحله ترانزیستورها بصورت مدارهای مجتمع در آمده اند که این امر امکان تولید سمعکهایی با بیش از ۱۰۰ هزار ترانزیستور را فراهم می کند. نمونه ای از یک مدار مجتمع در شکل زیر آورده شده است.



شکل ۷ - یک مدار مجتمع نمونه

نواع سمعکها .

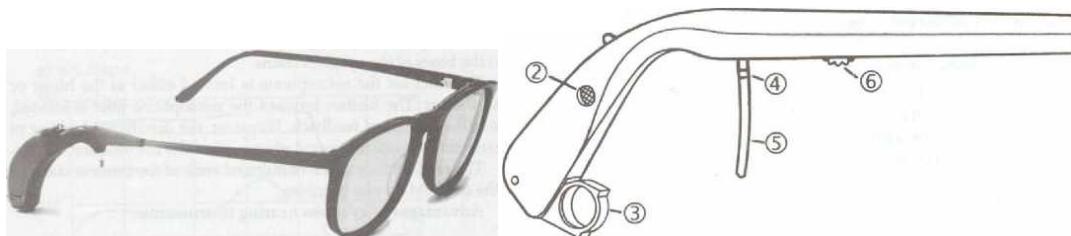
سعک جیبی: سمعک جیبی قدیمیترین شکل ساختمانی برای یک سمعک الکترونیکی است . میکروفون و مدار تقویت کننده در داخل یک پوشش قرار دارند که معمولاً بر روی بدن و یا در داخل جیب لباس حمل می شود . دریافت کننده در داخل گوش قرار می گیرد و بوسیله یک سیم به واحد اصلی متصل می شرد . نمونه ای از سعک جیبی در شکل زیر آورده شده است.



شکل ۸ - نمونه ای از سمعک جیبی

یکی از مزایای سعک جیبی این است که به علت فاصله بیشینه بین دریافت کننده و میکروفون یشتربین امکان تقویت صوتی را فراهم می کند .

سمعک عینکی : اولین سمعک عینکی در دهه ۱۹۵۰ تولید شد . در سمعک عینکی همه اجزا در داخل دسته های قاب عینک قرار داده می شوند . ورودی میکروفون در قسمت قوسدار دسته عینک قرار دارد و دریافت کننده در قسمت صاف دسته عینک قرار گرفته است و بوسیله یک لوله پلاستیکی به حفره گوش متصل می شود . در شکل زیر نحوه قرار گیری این اجزا آورده شده است .



شکل ۹ - سمعک عینکی .(۱) سوییچ روشن و خاموش (۲) ورودی میکروفون (۳) قسمت باتری (۴) خروجی صدا (۵) لوله پلاستیکی (۶) کنترل صدا

سمعک پشت گوشی: امروزه سمعکهای پشت گوشی متداولترین سمعکها در اروپا و امریکای شمالی هستند.

دریافت کننده، میکروفون و تقویت کننده در داخل جایگاهی قرار می گیرند که در پشت گوش قرار داده می شود سپس صدا توسط یک لوله پلاستیکی نرم به کanal گوش فرستاده می شود. در ۳۰ سال گذشته انواع مختلفی از سمعکهای پشت گوشی تولید شده اند. در اولین تولید این سمعکها دقت زیادی بکار گرفته شد تا جایی که می توان میکروفون و دریافت کننده را دور از هم قرار داد. علت این امر فیدبک مکانیکی و صوتی بود. در ضمن سمعکهای پشت گوشی با دریافت کننده بیرونی ساخته شد که در آن اتصال الکتریکی بین دریافت کننده و تقویت کننده از بین رفت تا نیازهای مکانیکی برآورده شود. شکل زیر نحوه اتصال اجزا در یک سمعک پشت گوشی امروزی را نشان می دهد.



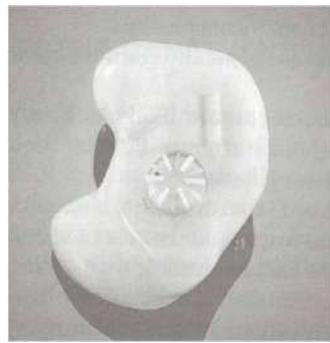
شکل ۱۰- اجزای یک سمعک پشت گوشی

سمعکهای داخل گوشی : در سمعکهای داخل گوشی همه اجزا در داخل قابی قرار می گیرند که در درون کanal گوش جای داده می شود. امروزه دو نوع واحد سمعک داخل گوشی وجود دارد که از لحاظ ساختمان با هم فرق می کنند .

۱- سمعک داخل گوشی مناسب شده برای فرد

۲- تجهیزات مدولار

در سمعک داخل گوشی مناسب شده در ابتدا قالبی از گوش فرد گرفته می شود و قابی مناسب از روی آن ساخته می شود و همه اجزا در داخل این قاب قرار می گیرند . دریافت کننده در عمیق ترین نقطه ای از کanal گوش که ممکن است قرار می گیرد در حالیکه میکروفون در بیرون گوش قرار داده می شود . تقویت کننده ، باتری ، کنترل صدا و پتانسومترها در داخل قاب که دارای جای کافی است قرار می گیرند .



شکل ۱۱ : سمعک داخل گوشی مناسب شده

در سمعک داخل گوشی مدولار اجزا مختلف در داخل قابی استاندارد قرار داده می شوند و سپس به قالب گوش مناسب برای فرد متصل می شوند . در این حالت دریافت کننده در درون قالب گوش قرار داده می شود .



شکل ۱۲: سمعک داخل گوشی مدولار

از جمله خصوصیات سمعک های داخل گوشی اندازه کوچکتر ، انعطاف پذیری الکتریکی کمتر ، کاهش تعداد و اندازه کنترلها و همچنین استفاده از باتریهای کوچکتر است .

سمعک داخل کانالی: در سال ۱۹۹۳ سمعکهای داخل کانالی به بازار عرضه شد . این سمعکها بطور عمیق در داخل کanal گوش قرار می گیرند و بخشی که درون کanal قرار می گیرد در بخش استخوانی کanal شناوی به پایان می رسد . این سمعک همچنین شامل صفحه ای است که در دهانه کanal گوش قرار می گیرد .



شکل ۱۳ - سمعک داخل کانالی

اجزای پایه سمعک :

اجزای اصلی و پایه سمعک صرف نظر از انواع مختلف آن مشابه هستند . بلوک دیاگرامی از اجزای پایه سمعک در شکل زیر نشان داده شده است. یک سمعک شامل اجزاء اصلی زیر می باشد :

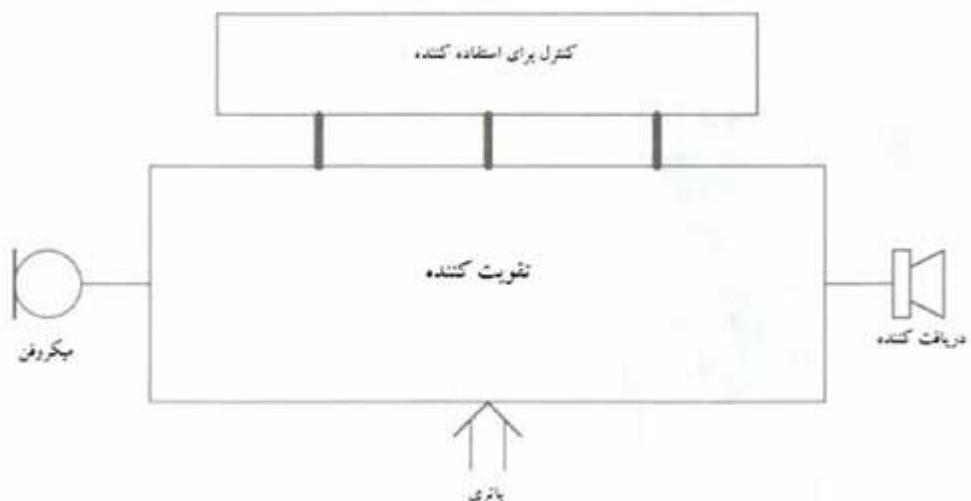
۱- میکروفون : مبدل سیگنال صوتی به سیگنال الکتریکی است .

۲- تقویت کننده : سیگنال الکتریکی را تقویت می کند .

۳- باتری : توان مورد نیاز برای سمعک را تامین می کند .

۴- کنترلهای مربوط به استفاده کننده : تاثیر کارهای سمعک را تغییر میدهد . این کنترلهای توسط استفاده کننده و مرکز شنوازی می تواند تغییر داده شود .

۵- دریافت کننده : مجدد سیگنال الکتریکی وابه سیگنال صوتی تبدیل می کند .



## شکل ۱۴- اجزای پایه سمعک

### (۱-۱) نام و کد محصول

سمعک در کد بین المللی آیسیک ۳ با کد ۳۳۱۱ شناخته می شود که شامل انواع سمعک می باشد . کدهای بین المللی مشخص کننده طبقه صنعت مورد نظر است. کدهای بین المللی ISIC از چهار رقم تشکیل شده که مشخص کننده طبقه صنعت مورد نظر است.

دو رقم سمت چپ، نشانگر بخش و در رقم بعدی نشانگر گروه و طبقه صنعت است. چهار رقم هم توسط کشور به رقمهای قبلی اضافه می شود که به شناسایی دقیق محصول کمک می کند چهار رقم اول (شامل بخش، گروه و طبقه) منشا بین المللی دارد و از جامعیت لازم برخوردار است . برای تعیین چهار رقم دوم نیز کمیته ای در وزارت صنایع و معادن وجود دارد که نسبت به تهیه کدهای جدید هشت رقمی اقدام می کند .جهت سمعک کد هشت رقمی به شرح جدول زیر تعریف شده است.

### جدول ۱- کد آیسیک محصول

نام محصول	کد هشت رقمی	واحد شمارش
سمعک درون گوشی	۳۳۱۱۱۷۲۱	عدد
سمعک پشت گوشی	۳۳۱۱۱۷۲۲	عدد
سمعک جیبی	۳۳۱۱۱۷۲۳	عدد
انواع سمعک	۳۳۱۱۱۷۲۴	عدد

### (۲-۱) شماره تعرفه گمرکی

طبق اطلاعات موجود در کتاب مقررات صادرات و واردات ایران سال ۱۳۸۷ سمعک دارای کد تعرفه گمرکی مخصوص به خود نمی باشد و در زمرة "وسایل ارتوپدی، همچنین چوبهای زیر بغل، فتق بندها و کمربندهای طبی - جراحی؛ تخته‌های شکسته‌بندی و سایر و سایل شکسته بندی؛ اعضای مصنوعی بدن؛ دستگاههای کمک شنوایی و سایر وسایلی که توسط شخص پوشیده یا حمل یا در بدن کار گذاشته می شوند، به منظور جبران نقص عضو یا ناتوانی جسمی" قلم داد شده و دارای تعرفه ۹۰۲۱۱۰۹۰ می باشد.

### ۳-۱- شرایط واردات محصول

طبق قانون مقررات صادرات و واردات ایران، کالاهای صادراتی و وارداتی به سه گروه زیر تقسیم می شوند:

- کالاهای مجاز: کالایی است که صدور یا ورود آن با رعایت ضوابط نیاز به کسب مجوز ندارد.
- کالاهای مشروط: کالایی است که صدور یا ورود آن با کسب مجوز امکان پذیر است.
- کالاهای ممنوع: کالایی است که صدور یا ورود آن به موجب شرع مقدس اسلام، و یا به موجب قانون ممنوع گردد.

سمعک با تعریفه گمرکی ۹۰۲۱۱۰۹۰ جزء گروه ۱ می باشد و واردات این کالا بلا مانع است و نیز حقوق پایه طبق ماده (۲) قانون اصلاح موادی از قانون برنامه سوم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جمهوری اسلامی ایران، شامل حقوق گمرکی، مالیات، حق ثبت سفارش کالا، انواع عوارض و سایر وجوده دریافتی از کالاهای وارداتی می باشد و معادل ۴٪ ارزش گمرکی کالاهای تعیین می شود . به مجموع این دریافتی و سود بازارگانی که طبق قوانین مربوطه توسط هیات وزیران تعیین می شود، حقوق ورودی اطلاق می شود. حقوق ورودی برای تعرفه همانگونه که در جدول ذیل ملاحظه می شود ۴٪ می باشد.

### جدول ۲- کد تعریفه گمرکی محصول

SUQ	حقوق ورودی	نام کالا	شماره تعریفه
		وسایل ارتوپدی، همچنین چوبهای زیر بغل، فقط بندها و کمربندهای طبی - جراحی؛ تخته های شکسته بندی و سایر و سایل شکسته بندی؛ اعضای مصنوعی بدن؛ دستگاههای کمک شناوری و سایر و سایلی که توسط شخص پوشیده یا حمل یا در بدن کار گذاشته می شوند، به منظور جبران نقص عضو یا ناتوانی جسمی	9021
kg	4	- وسایل ارتوپدی یا شکسته بندی	902110
kg	15	--- پیج و میله و پلاک درون اندامی	90211010
		--- سایر	90211090

در سال ۱۳۸۸ سود بازرگانی واردات دستگاه های کمک شنوایی دسته جمعی برای آموزش، نیز با هدف کاهش هزینه و قیمت تمام شده سمعک برای ناشنوایان از ۴ درصد به صفر درصد تغییر یافت.

#### ۴-۱- بررسی و ارائه استاندارد ملی یا بین المللی

رعایت استاندارد های ملی جهت مصارف داخلی و استاندارد های بین المللی جهت صادرات کالا امری ضروری است؛ که سازمان استاندارد و تحقیقات صنعتی ایران در مورد تعیین، تدوین و نشر استانداردهای ملی به عنوان تنها مرجع رسمی در کشور می باشد، که در رابطه با انواع سمعک و وسایل کمک شنوایی استانداردهایی به شرح جدول زیر ارائه نموده است.

جدول ۳- استانداردهای موسسه و تحقیقات صنعتی ایران

ردیف	شرح استاندارد	شماره استاندارد
1	آکوستیک-روشهای اجرایی اندازه گیری ویژگی های آکوستیکی سمعک ها در گوش واقعی	۱۳۸۶:۱۰۵۳۲

لیست استانداردهای جهانی مورد قبول موسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی ایران بر اساس جدول زیر می باشد:

جدول ۴- استانداردهای مورد قبول موسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی ایران

ردیف	نوع استاندارد	علامت اختصاری
1	استاندارد های بین المللی	ITU, IEC, ISO
2	استاندارد های اتحادیه اروپا	En, BSEN, DINEN
3	استاندارد های مبدأ کشورهای عضو اتحادیه اروپا	AFNOR فرانسه AENOR اسپانیا ON اتریش SFS فنلاند DS دانمارک DIN آلمان NNI هلند IBN بلژیک NSF نروژ ELOT یونان BSI انگلیس UNI ایتالیا IPQ پرتغال SIS سوئد NSAI ایرلند
4	استانداردهای آمریکای شمالی	ASNI, ASTM, ASME, UL, API, AGI
5	استانداردهای ژاپن	JIS

که نتیجه جستجو در میان بانک های اطلاعاتی آنها بصورت جدول زیر می باشد:

جدول ۵- لیست استانداردهای مربوط به محصول

ردیف	شرح استاندارد	شماره استاندارد
1	Acoustics -- Procedures for the measurement of real-ear acoustical characteristics of hearing aids	ISO 12124:2001

مواردی که در تهیه سمعک باید در نظر گرفت در زیر بیاد شده اند. غیر از موارد ذیل سمعک میباشد دقیقاً کاهش شنوایی را پوشش دهد، براحتی در گوشستان نصب شود، قابلیت تنظیم بصورت خودکار یا دستی را نیزداشته باشد.

#### ۱- مشخصات کاهش شنوایی

شدت و نوع کاهش شنوایی نقش مهم و کلیدی را در تعیین نوع سمعک دارد.

#### ۲- شیوه زندگی فرد

در نظر گرفتن شرایط کلی زندگی از قبیل شغل، مکان زندگی ، ساعات کاری و اوغات فراغت در انتخاب سمعک امری بسیار مهم است.

#### ۳- فن آوری

مسلمان کیفیت صدا مهمترین موضوعی است که در تهیه سمعک به آن توجه میشود. این نکته ضروریست که فقط فن آوریهای فوق العاده پیشرفته نیستند که میتوانند صدائی با کیفیت عالی برای توانخواهان به همراه بیاورند، بسیاری از سعکهای ابتدائی نیز این توانائی را دارند تا کیفیت صدای قابل قبولی را برای توانخواهان فراهم نمایند.

#### ۴- اندازه سمعک

سمعکهای داخل گوشی معمولاً بسیار ریز و کوچک هستند.

#### ۵- ظاهر سمعک

سمعکها در اندازه ها و شکلها مختلف از داخل گوشی تا پشت گوشی عرضه میشوند. بسیاری از مردم در خصوص اندازه و ظاهر سمعک حساسیت نامتعارف نشان میدهند.

#### ۶- عوامل فیزیکی

برخی از عوامل فیزیکی مانند اندازه و شکل گوش خارجی، قطر کanal گوش و... در انتخاب نوع و اندازه سمعک مهم هستند .

## **۱-۵- قیمت تولید داخلی و جهانی محصول**

قیمت جهانی انواع سمعکهای آنالوگ و دیجیتال با توجه به تنوع مدل‌های آن و انواع آنها و کاربردهای مختلف آنها برای افراد با انواع شنوایی، در حدود ۴ تا ۸۰ دلار در حالت عمدۀ فروشی می‌باشد که به این مبلغ هزینه حمل و نقل نیز افزوده خواهد شد. قیمت انواع سمعک در ایران نیز در حدود ۷۰ تا ۲۰۰ هزار تومان می‌باشد.

## **۱-۶- موارد مصرف و کاربرد**

موارد مصرف و کاربرد سمعک در افرادی است که شنوایی آنها دچار مشکل شده است و بعضی از صدای‌های را که افراد معمولی می‌شنوند را نمی‌شنوند.

## **۱-۷- بررسی کالاهای جایگزین**

تا کنون کالای جایگزین برای سمعک معرفی نشده است و افرادی که دچار شنوایی کم می‌باشند می‌بایست از این وسیله برای رفع مشکل خود استفاده کنند.

## **۱-۸- اهمیت استراتژیک کالا**

معضل اختلال شنوایی فقط به آسیب شنوایی خاتمه نمی‌یابد. مسئله صدمه به سیستم شنوایی یک امر بسیار پیچیده‌ای است. در طی تحقیقات به عمل آمده معلوم شده که حس بینایی ۸۰٪ و حس شنوایی فقط در حدود ۱۲٪ از حواس ویژه ما را به خود اختصاص می‌دهند. در حالیکه جالب توجه است که اگر حس بینایی از بین بود فقط ۳۰٪ از درک‌های ما کاهش می‌یابد. در حالی که اگر حس شنوایی آسیب بیند و یا بطور کلی از بین بود می‌تواند تا ۷۰٪ از درک کلی ما را نسبت به محیط کاهش دهد. با این توضیح، به اهمیت حس شنوایی و نیز اثرات مضر آسیب شنوایی تا حدودی پی می‌بریم. مسلماً آسیب شنوایی فقط به ایجاد مشکل در ناحیه سیستم شنوایی محدود نخواهد شد بلکه هرآنچه که با این سیستم در ارتباط باشد را درگیر مشکلات بسیاری خواهد کرد.

کم شنوایی بخصوص قبل از ۶ سالگی باعث ایجاد خلل و تاخیر در رشد گفتار و زبان می‌شود.

**۱- اختلال در یادگیری : شامل اختلال در خواندن، نوشتن، هجی کردن، که باعث افت در تحصیل می‌شود.**

۲- اختلال در زبان (language) شامل مقوله های کلی زبان: (مقوله نحوی، مقوله آوازی و مقوله معنایی) و از نظر ساختاری شامل آواها، واژه ها و جملات می شود. (به عبارت دیگر صورت عینی زبان را گفتار می نامند).

۳- ایجاد اختلال در تولید (تلفظ صحیح اصوات گفتاری)

۴- ایجاد اختلال در صوت و تشدید (شامل کیفیت، زیر و بمی، بلندی صدا، تشدید دهانی یا خیشومی)

۵- ایجاد اختلال در ریتم و نوای گفتار (شامل واحدهای زبر زنجیری چون ریتم، آهنگ، کشش، مکث، تکیه و ...)

۶- مشکلات ارتباطی و عاطفی بین کودک و والدین

۷- مشکلات روحی و عاطفی همچون احساس ناامنی، افسرگی، اضطراب، هیجان زدگی، خجالتی بودن، گوشه گیری، گریه های مکرر و ...

بنابراین رفع مشکل شنوایی از اهمیت بسیار زیادی برخوردار است و لذا رفع این مشکل که تنها توسط سمعک امکان پذیر است اهمیت استفاده از سمعک را نشان می دهد.

مزایای استفاده از سمعک :

استفاده از سمعک در افراد کم شنوا فواید زیادی را به همراه دارد. اولین و مهمترین فایده آن این است که فرد خیلی بهتر می شنود. سمعک، شنوایی فرد را به حد طبیعی نمی رساند اما بهبود قابل ملاحظه ای در وضعیت شنیدن فرد کم شنوا ایجاد می کند، به او کمک می کند تا فرد اصواتی که قبلًا نمی شنیده (مانند صدای پرنده‌گان، زنگ درب، وزش باد، صدای جاری شدن آب و ...) برقراری ارتباط و مکالمه با سایر افراد را برای او خیلی راحت تر می کند.

استفاده از سمعک، معمولاً سطح سلامت روانی، جسمی و اجتماعی فرد را افزایش می دهد و باعث بهبود کیفیت زندگی او می شود.

از دیگر مزایای استفاده از سمعک این است که به شما کمک می کند تا:

ارتباط بهتر و مؤثرتری با نزدیکان خود داشته باشید.	-
اعتماد به نفس بیشتری داشته باشید.	-
سلامت ذهنی شما افزایش یابد.	-
قدرت تمرکز بیشتری داشته باشید.	-
وابستگی تان به اطرافیان کمتر شود.	-
احساس خستگی و فرسایش در شما کمتر شود.	-
توانایی تان برای شرکت در تجمعات اجتماعی بیشتر شود.	-
روابط اجتماعی تان افزایش یابد.	-
موفقیت شما در محیط کاری بیشتر شود.	-

## ۹-۱- کشورهای عمدۀ تولید کننده و مصرف کننده محصول

کشورهای عمدۀ تولید کننده سمعک در دنیا عبارتند از:

تایوان، ایالات متحده آمریکا، آلمان، هند، انگلستان، چین، برباد، هلند، بلژیک، لبنان، ترکیه، جمهوری کره، فرانسه، هنگ کنگ، مالزی، اسلوونی، سوئیس

نام شرکتهای مهم تولید کننده سمعک نیز عبارتند از:

جدول ۶- لیست مهمترین شرکتهای تولید کننده سمعک

ردیف	نام شرکت	نام کشور
۱	MAXIT LTD	هنگ کنگ
۲	Hongkong Union Century Group Ltd.	هنگ کنگ
۳	Soundlink Co., Ltd.	چین
۴	Austar Hearing Science and Technology (Xiamen) Co., Ltd.	چین

تایوان	4g Technology Co., Ltd.	۵
آمریکا	Amplisound	۶
آمریکا	Insound Medical, Inc.	۷
آلمان	Siemens	۸

## ۱۰-۱- شرایط صادرات

طبق قانون مقررات صادرات و واردات ایران سال ۱۳۸۷ ، این کالا با شماره تعریفه ۹۰۲۱۱۰۹۰ جزء کالاهای مجاز (گروه ۱) می باشد و بدون هیچگونه شرایط خاص امکان صادرات را دارا می باشد. درصورتی که کالای تولیدی از استانداردهای لازم برخوردار بوده و قابل رقابت با قیمت جهانی این محصول باشد صادرات آن میسر خواهد بود.

## جدول ۷- شرایط لازم برای صادرات محصول

ردیف	شرایط لازم	شرح
۱	برخورداری از مزیت رقابتی به لحاظ قیمت	یکی از معیارهای مهم در صادرات، قیمت های رقابتی جهانی می باشد که این مورد نیز به شرایط اقتصاد کلان کشور در مقایسه با کشورهای مقصد صادرات و قیمت جهانی مواد اولیه باز می گردد. از جمله این شرایط می توان به نرخ ارز، نرخ بهره ، قیمت مواد اولیه، نرخ تورم و موارد مشابه اشاره کرد که با توجه به متغیر بودن عوامل فوق، لازم است توجیه پذیری اقتصادی صادرات در زمان واقعی صادرات و کشور های مقصد مورد تحلیل قرار گیرد.
۲	برخورداری از مزیت رقابتی به لحاظ کیفیت و برخورداری از استانداردهای جهانی	با توجه به موارد کاربرد ، براحتی قابل ذکر است که تولید محصول با استانداردهای جهانی و رعایت دقت عمل لازم در آن، از موارد بسیار اساسی تولید این محصولات به شمار می آید. از اینرو رعایت کلیه استانداردها در تولید، امری ضروری است.
۳	برخورداری از توان مالی مناسب	دوره وصول مطالبات در صادرات عموما بالا است از اینرو لازم است صادر کننده از توان مالی مناسب برخوردار باشد.
۴	آشنایی کامل با امور تجارت جهانی	فعالیت در بازار های جهانی مستلزم آگاهی کامل صادر کننده از مقررات و الزامات تجارت جهانی می باشد.

## ۲- وضعیت عرضه و تقاضا

## ۱-۲ - واحدهای تولیدی فعال

واحدهای تولید کننده سمعک و ظرفیت تولیدی هر یک از آنها طبق اطلاعات وزارت صنایع و معادل به شرح

جدول زیر می باشند:

جدول ۸- نام واحدهای تولید کننده محصول در کشور

ردیف	نام شرکت	محل	بهره برداری	محصول	ظرفیت
۱	ولتون	تهران	۷۷	سمعک درون گوشی	۸۲۵ عدد
۲	حمید رسولی زاده ئی	مشهد	۸۰	سمعک درون گوشی	۵۰۰۰ عدد
				سمعک پشت گوشی	۵۰۰۰ عدد
۳	پیشرفت درمان	تهران	۷۹	سمعک پشت گوشی	۹۵۵۰ عدد
۴	جابرنوید	ارومیه	۷۸	انواع سمعک	۱۰۰ عدد
۵	تحقیقات تولیدی رهآورده بین نیک	کرج	۷۹	تولید وسائل کمک شنوازی	۴۶۰۰ عدد
۶	تعاونی مصرف سازمان بهزیستی کشور	تهران	۷۶	انواع سمعک	۱۵۰۰۰ عدد
۷	صنعت شنوازی	تهران	۷۷	سمعک پشت گوشی و درون گوشی	۲۵۰۰ عدد
۸	طراحی مهندسی صنایع توانبخشی توان همگام	تهران	۷۶	سمعک جیبی	۲۰۰۰ عدد
۹	فن آذرخش	تهران	۷۹	سمعک پشت گوشی و درون گوشی	۵۰۰۰ عدد
۱۰	کاربرد الکتریک	تهران	۷۸	انواع سمعک	۳۷۴۰ عدد
۱۱	لوازم پزشکی و توانبخشی کمک پا	کرج	۸۰	انواع سمعک	۱۴۲۰۰ عدد
۱۲	تعاونی فارس نیوشا	شیراز	۸۲	انواع سمعک	۳۰۰۰ عدد
۱۳	مساوات جهرمی	شیراز	۸۶	سمعک پشت گوشی و درون گوشی	۱۰۰۰۰ عدد

#### جدول ۸- نام واحدهای تولید کننده محصول در کشور

ردیف	نام شرکت	محل	بهره برداری	محصول	ظرفیت
۱۴	صنایع توانبخشی ایران	قزوین	۷۱	سمعک جیبی و پشت گوشی	۶۰۰۰۰ عدد
جمع کل					۱۴۰۵۱۵ عدد

#### جدول ۹- ظرفیت هر یک از استانهای کشور در تولید محصول

ردیف	نام استان	تعداد واحد	ظرفیت اسمی (عدد)
۱	تهران	۹	۵۷۴۱۵
۲	خراسان رضوی	۱	۱۰۰
۳	آذربایجان غربی	۱	۱۰۰
۴	فارس	۲	۱۳۰۰۰
۵	قزوین	۱	۶۰۰۰۰
جمع			۱۴۰۵۱۵

#### ۲-۱-۲- بررسی روند ظرفیت تولید در کشور

با توجه به جدول بخش فوق، بر اساس تاریخ شروع بهره برداری واحدهای فعال موجود، روند ظرفیت نصب شده

تولید قطعات در کشور به شرح جدول ۷ جمع بندی شده است:

#### جدول ۱۰- ظرفیت تولید محصول در سالهای گذشته

سال	ظرفیت تولید (عد)	سال	ظرفیت تولید (عد)
۱۳۸۰	۱۳۰۵۱۵	۱۳۸۴	۱۳۰۵۱۵
۱۳۸۱	۱۳۰۵۱۵	۱۳۸۵	۱۳۰۵۱۵
۱۳۸۲	۱۳۰۵۱۵	۱۳۸۶	۱۴۰۵۱۵
۱۳۸۳	۱۳۰۵۱۵	۱۳۸۷	۱۴۰۵۱۵

#### ۳-۱-۲- بررسی تولید واقعی در کشور

در جدول فوق، واحدهای فعال و ظرفیت اسمی آنها در تولید سمعک آورده شده است. ولیکن برای بررسی روند تولید واقعی واحدهای فوق باید گفت که این واحدها از مالکیت خصوصی برخوردار هستند. لذا امکان دسترسی به آمار تولید واقعی آنها بسیار دشوار می باشد. بنابراین نمی توان به صورت دقیق آمار تولید واقعی قطعات مورد مطالعه را در این واحد برآورد کرد. بنابراین برای برآورد تعداد تولید واقعی مجموعه واحدهای تولیدی کشور، از روش مطالعات میدانی استفاده شده و تولید واقعی را معادل ۷۵٪ ظرفیت اسمی فرض نموده و جدول تولید واقعی را به شرح زیر ارائه می نماییم.

**جدول ۱۱- تولید واقعی محصول در سالهای گذشته**

سال	تولید واقعی (عدد)	۱۳۸۰	۱۳۸۱	۱۳۸۲	۱۳۸۳	۱۳۸۴	۱۳۸۵	۱۳۸۶	۱۳۸۷
۹۷۸۰۰	۱۰۵۳۰۰	۹۷۸۰۰	۹۷۸۰۰	۹۷۸۰۰	۹۷۸۰۰	۹۷۸۰۰	۹۷۸۰۰	۱۰۵۳۰۰	۱۰۵۳۰۰

#### **۴-۱-۲- بررسی سطح تکنولوژی تولید در واحدهای فعال**

با توجه به مطالعه انجام شده، اکثر واحدهایی که با نام واحد تولیدی سمعک را در داخل کشور تولید می نمایند، از مجوز تولید استفاده نموده و سمعک را از خارج از کشور وارد می نمایند و در واقع کارخانه ای برای تولید سمعک وجود ندارد. کارخانه های دیگر نیز قطعات سمعک را خریده و به یکدیگر مونتاژ می نمایند. از این رو روند تولید سمعک در واحدهای فعال در داخل کشور همانند یکدیگر می باشد و تفاوت خاصی بین تکنولوژی ها وجود ندارد. لیکن آنچه که سبب ایجاد تمایز بین محصولات تولید شده در کارخانجات مختلف نسبت به همدیگر می تواند بشود، شامل موارد زیر خواهد بود:

- کیفیت مواد اولیه خریداری شده

- توان مهندسی واحد تولیدی در تولید قطعاتی که ساده هستند و در داخل کارخانه تولید می شوند.

- کیفیت مونتاژ

#### **۴-۱-۵- راندمان تولید (درصد استفاده از ظرفیت اسمی) در واحدهای تولیدی فعال**

محصول مورد مطالعه در افزایش قدرت شنوازی کاربرد دارد و با توجه به افزایش ناشنوایان می‌تواند تقاضای بیشتری داشته باشد. در خصوص راندمان تولید با توجه به اینکه اطلاعات قابل اعتمادی در این خصوص در دسترس نمی‌باشد، با توجه به مطالعات میدانی به انجام رسیده می‌توان از عدد ۷۵٪ به عنوان راندمان طرح های فعال در این زمینه استفاده کرد.

## ۶-۱-۲- نام کشورها و شرکتهای سازنده ماشین آلات مورد استفاده در تولید محصول

در جدول زیر دستگاه‌های مورد نیاز برای تولید سمعک و نحوه تامین آنها بیان شده است.

جدول ۱۲- لیست ماشین آلات مورد نیاز و نحوه تامین آن

ردیف	ماشین آلات لازم	ویژگی	نحوه تامین
۱	دستگاه تزریق	با ظرفیت ۱۰۰ گرم	داخلی
۲	خشک کن	با ظرفیت ۲۰ کیلوگرم	داخلی
۳	پرس دستی	-	داخلی
۴	میز مونتاژ و بسته بندی	-	داخلی
۵	۲۵ قالب تزریق پلاستیک	برای عملیات تزریق پلاستیک	داخلی
۶	سیگنال ژنراتور	قادر به تولید امواج ۲۰ تا ۲۰ هزار هرتز	چین یا ژاپن

## ۲-۲- بررسی وضعیت طرحهای جدید و طرح‌های توسعه در دست اجرا

### ۲-۲-۱- طرح‌های جدید و در حال توسعه

طرحهای جدیدی که هنوز (تا ۶ ماهه اول سال ۸۸) به بهره برداری نرسیده اند ولی مجوز احداث دریافت کرده اند طبق اطلاعات وزارت صنایع و معادل در جدول زیر ارائه شده اند. درصد پیشرفت هر یک از آنها نیز تا ۶ ماه اول سال ۸۸ در مقابل آنها ذکر شده است.

جدول ۱۳- لیست طرح‌های در حال ایجاد و توسعه داخل کشور

ردیف	نام شرکت	محل	پیشرفت	محصول	ظرفیت
۱	پیشرفت درمان	تهران	%۲۷	سمعک درون گوشی	۳۰۰۰ عدد

جدول ۱۳- لیست طرح های در حال ایجاد و توسعه داخل کشور

ردیف	نام شرکت	محل	پیشرفت	محصول	ظرفیت
۲	پیشرفت درمان	تهران	%۲۷	سمعک پشت گوشی	۴۰۰۰۰ عدد
۳	پیشرفت درمان	تهران	%۲۷	سمعک جیبی	۷۰۰۰ عدد
۴	سمعک میرداماد	قزوین	%۰	انواع سمعک (آنالوگ و دیجیتال)	۴۰۰۰۰ عدد
جمع					۹۰۰۰۰ عدد

بعضی از طرح های جدید که در فوق بیان گردیده است، طرح توسعه شرکت هایی است که هم اکنون فعال هستند و در طرح توسعه خود، ظرفیت کارخانه را افزایش می دهند که این مسئله موجب درج نام بعضی از شرکتها در هر دو جدول شده است.

جدول ۱۴- ظرفیت طرح های در حال ایجاد و توسعه در استانهای کشور

ردیف	استان	تعداد	میانگین پیشرفت	ظرفیت (دستگاه)
۱	تهران	۳	%۲۷	۵۰۰۰۰
۲	قزوین	۱	%۰	۴۰۰۰۰
جمع				۹۰۰۰۰

## ۲-۲-۲- پیش بینی عرضه در بازار آینده کشور

عرضه سمعک در رفع مشکل شنوایی دارای کاربرد است. نیاز کشور در آینده از طریق واحدهای فعال، طرحهای توسعه و در حال ایجاد و همچنین واردات رفع خواهد گردید و در صورت تولید با کیفیت قطعات، می توان در انتظار توسعه صادرات به کشورهای بیشتری نیز بود.

### الف) پیش بینی تولید داخل واحدهای فعال

در فوق ظرفیت نصب شده کشور برای سالهای گذشته آورده شده است. همچنین تولید واقعی آنها بیان شده است. از این رو با در نظر گرفتن ظرفیت و تولید واقعی در سالهای گذشته عرضه این واحدها در آینده سالیانه ۱۰۵۳۰۰ عدد پیش بینی شده است.

**ب) پیش بینی تولید داخل واحدهای در حال ایجاد و طرحهای توسعه**  
در فوق فهرست طرحهای در حال ایجاد در کشور آورده شده است. بنا بر این مطابق سوابق موجود بر حسب درصد پیشرفت فعلی طرح‌ها، مقاطع بهره برداری از آنها به صورت زیر فرض شده است:

جدول ۱۵- پیش بینی بهره برداری از واحدهای در حال ایجاد و توسعه

سالی که طرح به بهره برداری خواهد رسید	درصد پیشرفت فعلی طرح
۱۳۸۸	۷۵-۹۹ درصد
۱۳۸۹	۵۰-۷۴ درصد
۱۳۹۰	۲۵-۴۹ درصد
۱۳۹۱	۱-۲۴ درصد
تنها ده درصد طرح‌ها و آنهم در سال ۱۳۹۱	صفر درصد

با توجه به جدول فوق، ظرفیت طرح‌های در حال ایجاد که در آینده به ظرفیت نصب کشور اضافه خواهند شد به صورت زیر قابل پیش بینی می باشد:

جدول ۱۶- پیش بینی تولید واحدهای در حال ایجاد در سالهای آینده

سال بهره برداری				ظرفیت		درصد پیشرفت طرح‌ها
۱۳۹۱	۱۳۹۰	۱۳۸۹	۱۳۸۸	عملی	اسمی	
۰	۰	۰	۰	۰	۰	۷۵-۹۹ درصد
۰	۰	۰	۰	۰	۰	۵۰-۷۴ درصد
۳۰۰۰۰	۲۵۰۰۰	۰	۰	۳۷۵۰۰	۵۰۰۰۰	۲۵-۴۹ درصد
۰	۰	۰	۰	۰	۰	۱-۲۴ درصد
۲۰۰۰۰	۰	۰	۰	۳۰۰۰۰	۴۰۰۰۰	صفر درصد
۵۰۰۰۰	۲۵۰۰۰	۰	۰	۶۷۵۰۰	۹۰۰۰۰	جمع کل

راندمان تولید واقعی طرح های در حال ایجاد، متناسب با عرف طرح های صنعتی به صورت ۰٪۶۰، ۵٪ و ۷۵٪. ظرفیت اسمی در سه سال اول بهره برداری لحاظ شده است.

### ۳-۲- بررسی روند واردات محصول تا پایان سال ۸۷

بر اساس اطلاعات وزارت صنایع و معادن در خصوص واردات انواع سمعک در سالهای اخیر، جداول زیر ارائه شده است.

جدول ۱۷- میزان واردات محصول در سال ۱۳۸۷

ردیف	نام کشور	کد تعریفه واردات	وزن (کیلو)	ارزش ریالی	ارزش دلاری
۱	تایوان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۶۲,۵۶۸	۳,۰۴۱,۳۱۹,۸۳۹	۳۱۳,۴۱۲
۲	ایالات متحده آمریکا	۹۰۲۱۱۰۹۰	۲۱۹	۲,۷۱۹,۹۹۵,۸۳۳	۲۷۵,۶۴۳
۳	آلمان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۳,۸۰۵	۲,۱۰۲,۳۹۲,۸۴۸	۲۱۷,۱۶۴
۴	هند	۹۰۲۱۱۰۹۰	۴۳۹	۳۸۱,۴۹۹,۵۹۳	۴۱,۷۱۳
۵	انگلستان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۲۰۶	۳۱۳,۵۹۴,۲۰۳	۳۲,۴۷۳
۶	امارات متحده عربی	۹۰۲۱۱۰۹۰	۷۲۳	۲۷۳,۵۰۲,۵۶۳	۲۷,۳۴۴
۷	چین	۹۰۲۱۱۰۹۰	۱۵,۷۵۴	۲۴۴,۲۷۹,۴۲۴	۲۶,۱۳۹
۸	برزیل	۹۰۲۱۱۰۹۰	۱۴۰	۲۴۲,۹۶۸,۹۲۶	۲۵,۵۷۴
۹	هلند	۹۰۲۱۱۰۹۰	۲۰	۱۹۶,۳۴۶,۵۶۹	۲۰,۱۳۰
۱۰	بلژیک	۹۰۲۱۱۰۹۰	۲,۶۱۶	۱۷۴,۰۹۷,۶۱۲	۱۷,۵۳۱
۱۱	لبنان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۴۲۷	۱۵۶,۹۹۷,۵۶۵	۱۶,۲۵۸
۱۲	ترکیه	۹۰۲۱۱۰۹۰	۷۰	۱۳۵,۴۵۹,۳۹۹	۱۴,۶۸۹
۱۳	جمهوری کره	۹۰۲۱۱۰۹۰	۶۸۰	۱۰۵,۸۵۷,۰۱۷	۱۰,۸۳۹
۱۴	فرانسه	۹۰۲۱۱۰۹۰	۹۵۰	۷۹,۷۷۷,۵۰۰	۸,۷۰۰
۱۵	هنگ کنگ	۹۰۲۱۱۰۹۰	۵۰۰	۷۲,۶۴۶,۱۴۵	۷,۳۹۴
۱۶	مالزی	۹۰۲۱۱۰۹۰	۴۵۴	۵۷,۶۰۱,۲۸۳	۵,۸۰۰
۱۷	اسلوونی	۹۰۲۱۱۰۹۰	۱۶۸	۲۶,۵۸۰,۱۹۱	۲,۶۹۰

جدول ۱۷- میزان واردات محصول در سال ۱۳۸۷

ردیف	نام کشور	کد تعریفه واردات	وزن (کیلو)	ارزش ریالی	ارزش دلاری
۱۸	سوئیس	۹۰۲۱۱۰۹۰	۴۲۹	۸,۸۴۸,۲۳۴,۲۱۸	۹۲۴,۴۸۴
جمع			۹۰,۱۶۸	۱۹,۱۷۳,۱۰۰,۷۲۸	۱,۹۸۷,۹۷۷

جدول ۱۸- میزان واردات محصول در سال ۱۳۸۶

ردیف	نام کشور	کد تعریفه واردات	وزن (کیلو)	ارزش ریالی	ارزش دلاری
۱	تایوان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۵۲۰,۰۳۹	۲,۱۹۰,۷۸۳,۵۹۴	۲۳۴,۶۳۳
۲	انگلستان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۲۲۰	۱,۰۵۳,۴۹۴,۰۶۳	۱۱۳,۸۵۴
۳	ایتالیا	۹۰۲۱۱۰۹۰	۹,۹۳۸	۱,۰۴۱,۱۹۵,۹۰۹	۱۱۲,۴۳۵
۴	امارات متحده عربی	۹۰۲۱۱۰۹۰	۱۱,۵۷۴	۹۸۶,۶۴۷,۲۹۴	۱۰۶,۳۴۸
۵	بلژیک	۹۰۲۱۱۰۹۰	۲,۶۲۹	۷۹۵,۸۳۳,۳۸۵	۸۵,۴۶۲
۶	سوئیس	۹۰۲۱۱۰۹۰	۱۱۰	۲۹۲,۴۳۵,۹۸۳	۳۱,۴۷۷
۷	ایرلند	۹۰۲۱۱۰۹۰	۳۲۲	۱۶۴,۸۸۳,۳۴۰	۱۷,۸۴۸
۸	چین	۹۰۲۱۱۰۹۰	۳,۴۷۳	۱۱۹,۸۸۴,۲۹۶	۱۲,۹۳۷
۹	آلمان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۱۱۲	۸۰,۷۳۲,۷۹۴	۸,۷۵۷
۱۰	برزیل	۹۰۲۱۱۰۹۰	۸۱	۶۷,۱۲۵,۰۹۸	۷,۲۵۷
۱۱	نروژ	۹۰۲۱۱۰۹۰	۱۰۸	۲۴,۳۵۴,۳۲۹	۲,۶۱۷
۱۲	فرانسه	۹۰۲۱۱۰۹۰	۴۱	۱۴,۹۸۶,۲۳۲	۱,۶۱۶
۱۳	مجارستان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۱۸	۱۰,۴۵۲,۶۱۵	۱,۱۲۸
۱۴	جمهوری چک	۹۰۲۱۱۰۹۰	۳۳	۳,۵۵۳,۱۶۸	۳۸۱
جمع			۸۰,۶۹۸	۶,۸۴۶,۳۶۲,۶۰۰	۷۳۶,۷۵۰

جدول ۱۹- میزان واردات محصول در سال ۱۳۸۵

ردیف	نام کشور	کد تعریفه واردات	وزن (کیلو)	ارزش ریالی	ارزش دلاری
۱	تایوان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۴۲,۱۵۵	۱,۷۲۸,۸۹۷,۱۲۲	۱۸۷,۹۳۵
۲	امارات متحده عربی	۹۰۲۱۱۰۹۰	۸,۴۴۸	۴۱۷,۹۸۷,۱۱۴	۴۵,۶۳۸
۳	ایتالیا	۹۰۲۱۱۰۹۰	۳,۷۱۰	۴۰۶,۰۱۴,۲۱۴	۴۴,۱۰۶
۴	چین	۹۰۲۱۱۰۹۰	۲,۴۸۰	۳۲۷,۹۸۰,۴۶۱	۳۵,۵۳۵
۵	آلمان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۲,۷۰۰	۲۷۸,۹۹۳,۸۷۰	۳۰,۴۶۹
۶	ژاپن	۹۰۲۱۱۰۹۰	۵۱۲	۲۲۶,۰۱۷,۳۱۸	۲۴,۷۲۶
۷	بلژیک	۹۰۲۱۱۰۹۰	۶۱۰	۱۵۸,۸۷۲,۵۰۱	۱۷,۲۸۹
۸	فرانسه	۹۰۲۱۱۰۹۰	۳۷	۱۴۱,۴۲۸,۷۶۷	۱۵,۴۳۳
۹	هنگ کنگ	۹۰۲۱۱۰۹۰	۳۷۴	۹۱,۹۹۹,۲۱۲	۹,۹۵۴
۱۰	هند	۹۰۲۱۱۰۹۰	۶۰	۳۲,۶۰۰,۰۰۰	۳,۵۶۶
۱۱	لهستان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۹	۱۳,۸۳۶,۲۶۴	۱,۵۰۷
جمع					
۴۱۶,۱۵۸					
۳,۸۲۴,۶۲۶,۸۴۳					
۶۱,۰۹۵					

جدول ۲۰- میزان واردات محصول در سال ۱۳۸۴

ردیف	نام کشور	کد تعریفه واردات	وزن (کیلو)	ارزش ریالی	ارزش دلاری
۱	تایوان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۴۳,۸۳۵	۱,۸۸۵,۸۰۲,۳۹۳	۲۰۹,۲۷۵
۲	آلمان	۹۰۲۱۱۰۹۰	۲۸۳	۵۴۱,۷۲۵,۶۲۷	۵۹,۵۸۰
۳	امارات متحده عربی	۹۰۲۱۱۰۹۰	۱۳,۹۰۷	۴۲۱,۲۹۵,۹۸۵	۴۷,۱۹۰
۴	بلژیک	۹۰۲۱۱۰۹۰	۱,۹۰۰	۳۷۰,۸۷۰,۰۳۴	۴۱,۳۵۵
۵	سوئیس	۹۰۲۱۱۰۹۰	۶۰	۱۶۲,۵۴۵,۲۴۰	۱۷,۹۹۱
۶	هند	۹۰۲۱۱۰۹۰	۳۷۰	۱۲۷,۸۸۸,۷۳۱	۱۴,۱۷۹
۷	فرانسه	۹۰۲۱۱۰۹۰	۵	۳۴,۶۱۷,۲۸۰	۳,۸۲۸
۸	ترکیه	۹۰۲۱۱۰۹۰	۲۴۲	۷,۰۰۰,۰۱۸	۷۸۳

جدول ۲۰- میزان واردات محصول در سال ۱۳۸۴

ردیف	نام کشور	کد تعریفه واردات	وزن (کیلو)	ارزش ریالی	ارزش دلاری
۹	جمهوری کره	۹۰۲۱۱۰۹۰	۱۸۰	۵,۶۳۸,۶۳۰	۶۱۸
جمع			۶۰,۷۸۲	۳,۵۵۷,۳۸۳,۹۳۸	۳۹۴,۷۹۹

برای واردات قبل از سال ۸۳ اطلاعاتی در دست نیست.

اطلاعات واردات را می توان در جدول زیر خلاصه نمود:

جدول ۲۱- واردات محصول در سالهای گذشته

سال	وزن (کیلوگرم)	ارزش ریالی	ارزش دلاری
۱۳۸۳	-	-	-
۱۳۸۴	۶۰,۷۸۲	۳,۵۵۷,۳۸۳,۹۳۸	۳۹۴,۷۹۹
۱۳۸۵	۶۱,۰۹۵	۳,۸۲۴,۶۲۶,۸۴۳	۴۱۶,۱۵۸
۱۳۸۶	۸۰,۶۹۸	۶,۸۴۶,۳۶۲,۶۰۰	۷۳۶,۷۵۰
۱۳۸۷	۹۰,۱۶۸	۱۹,۱۷۳,۱۰۰,۷۲۸	۱,۹۸۷,۹۷۷

جمع بندی عرضه

جدول ۲۲- پیش بینی عرضه در سالهای آینده

سال				شرح
۱۳۹۱	۱۳۹۰	۱۳۸۹	۱۳۸۸	
۱۰۵۳۰۰	۱۰۵۳۰۰	۱۰۵۳۰۰	۱۰۵۳۰۰	پیش بینی عرضه واحدهای فعال
۵۰۰۰۰	۲۵۰۰۰	۰	۰	پیش بینی عرضه طرح های در حال اجرا
۰	۰	۰	۰	* واردات
۱۵۵۳۰۰	۱۳۰۳۰۰	۱۰۵۳۰۰	۱۰۵۳۰۰	جمع

\* سمعک در داخل کشور قابل تولید می باشند. از این رو واردات در آینده صفر در نظر گرفته شده است تا زمینه ایجاد طرح های جدید مورد ارزیابی قرار

گیرد.

#### ۴-۲- بررسی روند مصرف

برای برآورد میزان مصرف در گذشته، از شیوه برآورد مصرف ظاهری که از رابطه:

$$\text{صادرات-واردات+تولید داخل} = \text{مصرف}$$

حاصل می شود، استفاده شده است و بر اساس آن مطابق جدول زیر جمع بندی گردیده است. مصرف این کد

ISIC در سالهای مختلف به شرح جدول زیر می باشد:

جدول ۲۳- مصرف داخلی محصول در سالهای گذشته

سال	واردات (هزار ریال)	تولید داخلی (هزار ریال)	صادرات * (هزار ریال)	مصرف داخلی (هزار ریال)
۱۳۸۳	-	۶۵,۲۵۷,۵۰۰	-	۶۵,۲۵۷,۵۰۰
۱۳۸۴	۳,۵۵۷,۳۸۳	۶۵,۲۵۷,۵۰۰	-	۶۸,۸۱۴,۸۸۳
۱۳۸۵	۳,۸۲۴,۶۲۶	۶۵,۲۵۷,۵۰۰	۵۵۱,۳۸۶	۶۸,۵۳۰,۷۴۰
۱۳۸۶	۶,۸۴۶,۳۶۲	۷۰,۲۵۷,۵۰۰	۹۱۴,۵۶۷	۷۶,۱۸۹,۲۹۵
۱۳۸۷	۱۹,۱۷۳,۱۰۰	۷۰,۲۵۷,۵۰۰	۲,۰۶۵	۱۹,۴۲۸,۵۳۵

\* آمار صادرات در ادامه آورده خواهد شد.

#### ۵-۲- بررسی روند صادرات

بر اساس اطلاعات وزارت صنایع و معادن، آمار صادرات سمعک در سالهای اخیر به شرح زیر می باشد:

جدول ۲۴- میزان صادرات محصول در سال ۱۳۸۷

ردیف	نام کشور	کد تعریفه الصادرات	وزن (کیلو)	ارزش ریالی	ارزش دلاری
۱	عراق	۹۰۲۱۱۰۹۰	۸۵,۳۴۶	۱,۸۹۱,۴۷۳,۴۵۰	۱۹۵,۳۳۸
۲	هنگ	۹۰۲۱۱۰۹۰	۸۰	۱۷۴,۲۲۱,۷۹۲	۱۷,۶۳۲
	جمع		۸۵,۴۲۶	۲,۰۶۵,۶۹۵,۲۴۲	۲۱۲,۹۷۰

جدول ۲۵- میزان صادرات محصول در سال ۱۳۸۶

ردیف	نام کشور	کد تعرفه صادرات	وزن (کیلو)	ارزش ریالی	ارزش دلاری
۱	عراق	۹۰۲۱۱۰۹۰	۳۵,۶۵۵	۹۱۴,۵۶۷,۶۲۱	۹۸,۷۶۳
جمع			۳۵,۶۵۵	۹۱۴,۵۶۷,۶۲۱	۹۸,۷۶۳

جدول ۲۶- میزان صادرات محصول در سال ۱۳۸۵

ردیف	نام کشور	کد تعرفه صادرات	وزن (کیلو)	ارزش ریالی	ارزش دلاری
۱	سوئیس	۹۰۲۱۱۰۹۰	۲۷۰	۵۵۱,۳۸۶,۶۰۵	۵۹,۷۴۵
جمع			۲۷۰	۵۵۱,۳۸۶,۶۰۵	۵۹,۷۴۵

اطلاعاتی در خصوص صادرات در سالهای قبل از ۸۳ موجود نمی باشد

جدول ۲۷- روند صادرات محصول در سالهای اخیر

سال	وزن (کیلوگرم)	ارزش ریالی	ارزش دلاری
۱۳۸۳	-	-	-
۱۳۸۴	-	-	-
۱۳۸۵	۲۷۰	۵۵۱,۳۸۶,۶۰۵	۵۹,۷۴۵
۱۳۸۶	۳۵,۶۵۵	۹۱۴,۵۶۷,۶۲۱	۹۸,۷۶۳
۱۳۸۷	۸۵,۴۲۶	۲,۰۶۵,۶۹۵,۲۴۲	۲۱۲,۹۷۰

## ۶-۲- بررسی نیاز به محصول با اولویت صادرات

با توجه به اینکه سمعک در افراد ناشنوای کاربرد دارد و کشورهای همسایه از نظر بهداشتی در وضع چندان

پیشرفته‌ای قرار ندارند (افغانستان و پاکستان و عراق) لذا می‌توان با دید افزایش صادرات به این کشورها

کارخانه مورد نظر را افتتاح نمود.

## ۶-۱- برآورد میزان تقاضای داخل در آینده

موارد کاربرد سمعک در قسمتهای گذشته آورده شده است. با توجه به کاربردهای سمعک و افزایش نیاز به آن، مناسب ترین راه برای پیش بینی تقاضا در آینده، استفاده از رگرسیون مصرف گذشته می باشد. پیش بینی تقاضا برای سمعک در سالهای آینده به شرح جدول زیر می باشد:

جدول ۲۸- پیش بینی میزان تقاضای داخل در سالهای آینده

سال				شرح
۱۳۹۱	۱۳۹۰	۱۳۸۹	۱۳۸۸	
۲۲۳۰۰۰	۲۱۲۰۰۰	۲۰۱۰۰۰	۱۹۰۰۰۰	پیش بینی تقاضا برای سمعک (عدد)

## ۲-۶-۲- برآورد قابلیت صادرات در آینده

در بخش قبل، سابقه صادراتی کشورمان در مورد سمعک بیان شده است. از این رو برای پیش بینی قابلیت صادرات در آینده، از اطلاعات صادرات سالهای گذشته استفاده شده و با انجام رگرسیون از آن، قابلیت صادرات در آینده برآورده و در جدول زیر ارائه می شود:

جدول ۲۹- پیش بینی میزان صادرات محصول در سالهای آینده

سال				شرح
۱۳۹۱	۱۳۹۰	۱۳۸۹	۱۳۸۸	
۱۰۱۸۷	۸۶۷۳	۷۱۵۹	۵۶۴۵	پیش بینی قابلیت صادرات سمعک در آینده (عدد)

## ۲-۶-۳- برآورد تقاضای کل

تقاضای کل مجموع تقاضای بازار داخل و صادرات است که با استفاده از اطلاعات فوق به شرح زیر بیان می شود:

جدول ۳۰- برآورد میزان تقاضا در سالهای آینده

تقاضای کل (عدد)	پیش بینی تقاضا (عدد)		سال
	صادرات	بازار داخل	
۱۹۵۶۴۵	۵۶۴۵	۱۹۰۰۰	۱۳۸۸
۲۰۸۱۵۹	۷۱۵۹	۲۰۱۰۰	۱۳۸۹
۲۲۰۶۷۳	۸۶۷۳	۲۱۲۰۰	۱۳۹۰

۲۳۳۱۸۷	۱۰۱۸۷	۲۲۳۰۰	۱۳۹۱
--------	-------	-------	------

از موازنه عرضه و تقاضا چنین بر می آید که بازار کشور در سالهای آینده تقاضای بیشتر از عرضه دارد . لیکن برای جبران تقاضاهایی که با کمبود روبرو شده اند مجبور به واردات می باشیم. لذا تولید در داخل کشور در صورتی که بتوان قیمت تولید را در مقایسه با کشورهای دیگر پایین نگه داشت، می تواند سودآوری مناسبی داشته باشد.

با توجه به اینکه تعداد ناشنوایان در ایران حدود یک میلیون نفر می باشد که این افراد نیازمند استفاده از سمعک می باشند. سالیانه حدود ۱۰۵۰۰۰ عدد سمعک در داخل تولید می شود و مابقی نیاز کشور نیز از کشورهای چین و هنگ کنک و تایوان و سایر کشورهای اشاره شده در فوق تهیه می شود. لذا تولید این محصول می تواند نیاز داخل را برآورده نموده و نیازهای کشورهای همسایه را نیز برآورده نماید.

### ۳- شرح فرایند و تکنولوژیهای تولید

#### ۳-۱- فرآیند تولید

در تمام سمعک ها صدا از طریق میکروفون جمع آوری شده ، سپس پردازش و تقویت شده و به بلندگو (رسیور سمعک) فرستاده می شود. در سمعک های داخل گوش، صدا از طریق بلندگو مستقیماً وارد مجرای گوش می شود ولی در سمعک های پشت گوشی صدا از طریق شلنگی کوچک به قالب گوش و بعد از آن به مجرای گوش انتقال می یابد.

در سمعک های آنالوگ سیگنال اکوستیکی اصلی به شکل یک سیگنال الکتریکی پردازش می شود، اما در سمعک های دیجیتال سیگنال اکوستیکی به کدهای ( ۱ و ۰ ) رمز بندی شده و در داخل سمعک پردازش می گردد، سپس مجدداً به پیام اکوستیکی آنالوگ تبدیل می شود.

#### پردازش آنالوگ صوت

در پردازش آنالوگ صوت، حرکت هوا توسط میکروفون به یک جریان همسان ولی پیچیده الکتریکی تبدیل می شود. صدای آنالوگ مثل تهیه فتوکپی بوده و یک تصویر کلی از صدای اصلی ارائه می دهد. در واقع این پردازش شبیه تهیه کپی مجدد از روی یک فتوکپی است که در این حالت کیفیت صوتی مطلوبی نخواهیم داشت.

## پردازش دیجیتال صوت

در پردازش دیجیتال صوت، صدا به صورت سری از اعداد کد بندی شده و در هر زمان بلندی و شدت صدا مشخص می گردد. پردازش صدا با روش دیجیتال، دقیق تر و با جزئیات بیشتری همراه خواهد بود.

صدای دیجیتال به صورت کاملاً دقیق قابل تکرار است. صدای دیجیتال را می توان دفعات متعدد، بدون کاهش کیفیت تا بی نهایت تکرار کرد. این کار مانند تهیه کپی های متعدد از یک تصویر اسکن شده است.

## پردازش سیگنال به صورت خودکار

در سمعک های پیشرفته با توجه به شرایط و صدای محیطی، ولو مسمعک به صورت خودکار طوری تنظیم می شود که گفتار قابل شنیدن شود و صدای اضافی محیطی کاهش پیدا کند. صدای آرام تقویت می شوند و صدای بلند مقدار بسیار کمی تقویت می شوند و یا اصلاً تقویت نمی شوند. به این ترتیب در چنین سمعکهایی خروجی سمعک در سطح راحت توسط فرد شنیده می شود و استفاده از تغییرات دستی مثلاً کم یا زیاد کردن ولو مسمعک مورد نیاز نخواهد بود.

## کنترل فیدبک سمعک

فیدبک عبارت است از سوت و یا صدای وزوز مانندی که سمعک تولید می کند و موجب آزار فرد می شود. در فن آوری تنظیم فیدبک، این امکان وجود دارد که فرد استفاده کننده از سمعک، تقویت مناسبی را در فرکانسهای بالا دریافت کند بدون آنکه سمعکش فیدبک کند.

فرکانس های بالای گفتار اطلاعات مربوط به وضوح گفتار را منتقل می کنند. در سمعکهای معمولی غیر پیشرفته می توان با کم کردن ولو میزان فیدبک سمعک را کاهش داد اما این کار باعث می شود که فرد فرکانس های بالا را به خوبی دریافت نکند و بنابراین گفتار فرد مقابله وضوح خوبی نداشته باشد.

در روش‌های مدرن حذف فیدبک، دائماً صدای ورودی چک می‌شود و سمعک طوری تنظیم می‌شود که بدون اینکه بهره کم شود فیدبک به حداقل برسد.

## کنترل نویز و صداهای اضافی

شایع ترین شکایت افراد استفاده کننده از سمعک این است که در محیط‌های پر سر و صدا(نویز) به خوبی نمی‌شنوند. می‌توان سر و صداهای اضافی در رستوران را مثال زد. در سمعک‌های جدید که از برنامه‌های کامپیوترا پیچیده استفاده می‌شود، دائماً صدای ورودی کنترل می‌شود و مشخص می‌شود که میزان نویز محیط چقدر است سپس به طور خودکار و با توجه به دستورالعملی که در ریزپردازنده تنظیم شده است میزان نویز در ناحیه فرکانسی خاص کاهش پیدا می‌کند، به این ترتیب فرد استفاده کننده از سمعک در محیط‌های پر سر و صدا و نویزی بهتر می‌تواند به گفتار دیگران گوش دهد.

## فن آوری میکروفون‌های جهتی

فن آوری دیگری که در گفتار در محیط‌های پر سر و صدا و نویزی را بهبود می‌بخشد، در میکروفون‌های جهتی بر صداهای مطلوبی که از روی می‌آیند تمرکز می‌شود و صداهایی که از پشت سر و طرفین فرد می‌آیند و جزء صداهای مزاحم محسوب می‌شوند کاهش پیدا می‌کند. به این ترتیب فرد می‌تواند گفتار فرد مقابل را با وضوح بالاتری دریافت کند. در جدیدترین میکروفون‌های جهتی به طور خودکار نویز کاهش پیدا می‌کند و گفتار فرد مقابل بهتر شنیده می‌شود.

چند برنامه برای موقعیت‌های شنیداری مختلف:

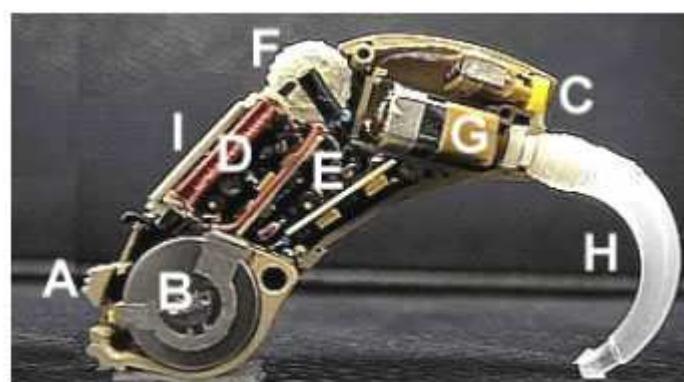
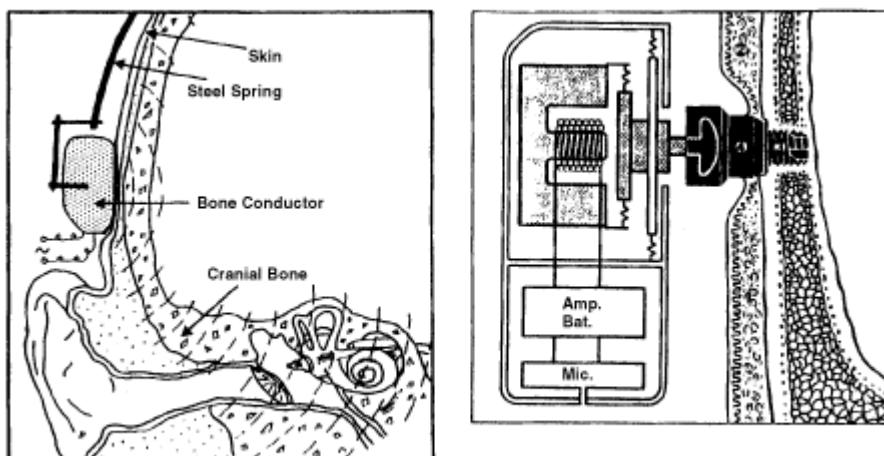
داشتن چند برنامه در سمعک این امکان را برای فرد استفاده کننده از سمعک فراهم می‌آورد که مطابق با موقعیت شنیداری موجود برنامه مربوطه را انتخاب کند. برای مثال می‌توان برنامه‌های مختلفی برای موقعیت‌های متنوعی مثل صحبت کردن با تلفن، گوش کردن به موزیک و یا رفتن به رستوران، به سمعک داد. ادیولوژیست(شنوایی شناس) تعیین می‌کند که مناسب‌ترین برنامه برای شما کدام است.

تل کویل

تل کویل باعث می شود هنگامی که فرد استفاده کننده از سمعک با تلفن صحبت می کند، سمعکش فیدبک نکند و یا سوت نزند. تله کویل باعث می شود که فقط صداهایی که از تلفن می آیند تقویت شوند تله کویل در سمعکهایی که سایز بزرگتری دارند موجود می باشند.

### Direct Audio input

این تجهیزات این امکان را فراهم می آورد که بتوان سمعک را به وسایل کمک شنیداری دیگر که در مکانهایی مثل کلاس درس یا سالن کنفرانس و مجمع های عمومی دیگر استفاده می شوند، متصل کرد. به این ترتیب فرد در چنین محیط هایی امکان بهتر شنیدن را بدست می آورد.



شکل ۱۵ - اجزای تشکیل دهنده سمعک و نحوه قرار گیری سمعک

کلید عملکرد	Function Switch	A
انتقال قدرت به آمپلی فایر	Battery	B

تبدیل انرژی صوتی به انرژی الکتریکی	Microphone	C
تبدیل انرژی مغناطیسی به انرژی الکتریکی	T-Coil	D
افزایش قدرت سیگنال الکتریکی و همچنین فیلتر و پاسخ سمعک برای مطابقت با از دست دادن شنوایی کاربر.	Amplifier or Circuit	E
کنترل میزان صدای سمعک	Volume (Gain) control	F
تبدیل انرژی الکتریکی به انرژی صوتی	Receiver	G
انتقال صدا به قالب گوش	Sound hook (tonal tube)	H

فرایند تولیدی که برای سمعک پیشنهاد می شود بدین شرح است:

دریافت مواد اولیه:

مواد اولیه در ساخت سمعک عبارتند از:

سیم لاکه، پلی وینیل کلراید، دیافراگم، پلاستیک و اجزای ذکر شده در جدول فوق

تزریق پلاستیک:

با توجه به اینکه قطعات پلاستیکی سمعک در داخل کارخانه تولید می شوند، با استفاده از دستگاه تزریق پلاستیک و قالبها تهیه شده، قالب سمعک تهیه می شود. جنس پلاستیک مورد استفاده باید نرم و انعطاف پذیر بوده و از نظر پزشکی، مشکلی برای بدن انسان ایجاد ننماید.

مونتاز :

بیس، از اینکه قالب سمعک تهیه شد، احیای سمعک توسط دست یا روی قالب مونتاژ می‌شوند.

تست نهايے:

امواج ۲۰ تا ۲۰۰۰ هرتز مورد بررسی قرار داده می‌شود.

بسته بندی:

بسته پندی سمعک یايد به گونه اي یاشد که از هر گونه میکروب و یاکتري به دور یاشد.

**۲-۳- مقایسه روش تولید معمول کشورمان با دیگر کشورهای جهان**

روش تولید سمعک در بالا شرح داده شد، در اینجا فقط مونتاژ این محصول پیشنهاد گردیده است و همان روشه است که سایر کارخانه‌های داخلی نیز آن را به انجام می‌رسانند و علت آن است که توانایی ساخت قطعات ریز به کار رفته در داخل کشور وجود ندارد و باید از خارج از کشور خریداری شوند. از آنجایی که هزینه انتقال دانش فنی به داخل کشور در این زمینه بسیار زیاد می‌باشد، لذا اگر این مسئله را بخواهیم در تصمیم گیری دخالت دهیم، تولید سمعک توجیه اقتصادی نخواهد داشت.

آنچه که در فرآیند ساخت سمعک دارای اهمیت است و حتی می‌توان گفت که این عوامل کیفیت محصولات تولید شده را تشکیل داده موارد زیر هستند:

- اجرای دقیق فرآیند ساخت برای قطعاتی که در داخل کارخانه تولید می‌شوند.
- کیفیت قطعات و مواد اولیه خریداری شده
- کیفیت مونتاژ

#### **۴- تعیین نقاط ضعف و قوت تکنولوژیهای موجود**

مقبولیت سمعکهای دیجیتال نسبت به سمعکهای آنالوگ فقط به دلیل پردازش‌های خاصی که بر روی صدا انجام میدهند نمی‌باشد بلکه به دلیل کیفیت بهتر صدائی است که کم شنوایان از آن بهره مند می‌شوند.

با تبدیل سیگنالهای ورودی به اطلاعات صفر و یک کامپیوتری، پردازشگر دیجیتالی سمعک این سیگنالهای صوتی تبدیل شده را توسط فرمولهای پیچیده ریاضی (الگوریتم) با سرعت و دقت بیشتری پردازش مینماید. این پردازشگرهای دیجیتالی اصوات، به درک و تشخیص بهتر توانخواهان و دریافت صدایا با کیفیت فوق العاده عالی کمک می‌نمایند.

همانند اکولایزرهای ضبط صوتی‌های پیشرفته الگوریتم‌ها می‌توانند به طور مستمر صدایا را به کانالهای فرکانسی تبدیل نمایند. این عمل به شنیدن و تشخیص بهتر فرکانس‌های زیر که متعلق به صدایا از قبیل "س" ، "ت" (حروف بی صدا ساکن) هستند در مقایسه با فرکانس‌های بم کمک شایانی می‌کند.

الگوریتم ها همچنین نویز و صدای مزاحم پس زمینه را با توجه به مدت زمانشان در مقایسه با صدای دیگر به حداقل میرسانند. با توجه به اینکه شدت و حساسیت صدای اصلی بطور سریع و پی در پی در صدم

ثانیه تغییر میکنند ولی نویز و صدای اضافی بطور آکوستیکی در مدت زمان معینی ثابت و بدون تغییر هستند. پردازشگرهای صوتی به دقت شدت صدای اضافی و نویز مانند صدای ترافیک خیابان یا صدای وسائل برقی خانگی که ثابت هستند را در طول مدت شنیدن کاهش یا حذف میکنند و همزمان با تغییراتی که در شدت و زمان صدای اصلی به وجود می آید آنها را سریعاً شناسائی و برای شنیدن بهتر توانخواه تقویت میکنند.

چنین حساسیتی در محیط ها و مکانهای آرام نیز مفید است. با استفاده از فن آوری کاهش شدت صدای اضافی، الگوریتم دیجیتالی سمعک حتی در چنین محیط های صدای زیر محیط را از صدای فن کامپیوتر یا تهويه تشخيص و تمیز می دهد.

این سیستم بطور خودکار تقویت را در محدوده فرکانس مورد نظر کاهش می دهد و سریعاً همزمان با تغییرات الگوی صدای مورد نیاز، مجدداً تقویت را به حالت اولیه بر میگرداند.

الگوریتمهای دیجیتالی همچنین بروز فیدبک (بازخورد صدا) را که مشکل عمدۀ ای برای توانخواهان کم شناخت حذف یا به حداقل میرسانند. فن آوری الگوریتم دیجیتالی با شبکه گسترش فرکانسها در هر کanal فیدبک را قبل از آنکه قابل شنیدن شود در کلیه کانال‌ها شناسائی و سپس شدت آنرا فقط در همان کانال‌های خاص کاهش میدهد به نحوی که هیچگونه تاثیری در شدت صدای خروجی سمعک نداشته باشد.

دقت و انعطاف پذیری فن آوری دیجیتال این امکان را برای متخصص شنوایی بوجود می آورد که سمعک را منطبق و هماهنگ با میزان کاهش شنواییتان تنظیم نماید . این مزیت میزان راحتی از سمعک و درک شنوایی شما از محیط زندگیتان را به حداقل میرساند. احتمال دارد متخصص شنوایی برای رسیدن به نتیجه مطلوب چندین جلسه بر روی تنظیم سمعک شما تغییرات و تنظیم مجدد انجام بدهد.

برای استفاده بهینه از فن آوری دیجیتال و ویژگیهای خاص آن در مرحله نخست می بایست ارزیابی و سنجش کاملی از سیستم شنوایی توسط متخصص شنوایی انجام گردد.

## ۵- بررسی و تعیین حداقل ظرفیت اقتصادی و سرمایه گذاری ثابت مورد نیاز

کارگاه ها و کارخانه های تولیدی، عموماً لازم است تعداد متنوعی از محصولات مورد نیاز صنعت را تولید و عرضه نمایند. لذا تولید و عرضه تنها یک نوع محصول به هیچ وجه اقتصادی و معقول نمی باشد. از اینرو حداقل ظرفیت بر اساس حداقل امکانات و ماشین آلات مورد نیاز و در نهایت حجم سرمایه ثابت آن تعیین می گردد. بنابراین در اینجا ابتدا حداقل ماشین آلات و امکانات مورد نیاز برآورد و سپس بر اساس آن حداقل ظرفیت تولید تعیین خواهد گردید.

هزینه های سرمایه گذاری ثابت طرح مشتمل بر هزینه هایی است که صرف ایجاد یک واحد صنعتی می گردد که عبارتند از:

- زمین
- محوطه سازی
- ساختمانهای تولیدی و اداری
- ماشین آلات و تجهیزات
- تاسیسات عمومی
- اثاثیه و تجهیزات اداری
- ماشین آلات حمل و نقل درون و برون کارگاهی
- هزینه های قبل از بهره برداری
- هزینه های پیش بینی نشده

هزینه های فوق الذکر این طرح در جدول ذیل گنجانده شده است و اعداد موجود در این جدول به تفصیل در ادامه ارائه می گردد:

جدول ۳۱- هزینه های ثابت مورد نیاز طرح

ردیف	اقلام سرمایه ثابت	هزینه ها (میلیون ریال)
۱	زمین	۳۷۵
۲	محوطه سازی	۸۹
۳	ساختمان ها	۸۸۵

۷۲۰	ماشین آلات تولیدی	۴
۱۲۰	تجهیزات و قالب ها	۵
۵۰۰	تجهیزات آزمایشگاهی و کارگاهی	۶
۷۸۰	TASISAT	۷
۲۴۰	وسایط نقلیه	۸
۲۰۰	وسایل اداری و خدماتی	۹
۳۰۰	هزینه های قبل از بهره برداری	۱۰
۲۱۰	هزینه های پیش بینی نشده (۵٪ هزینه های بالا)	۱۱
جمع کل سرمایه ثابت ۴۴۱۹ میلیون ریال		

### ۱-۵- زمین

مجموع کل فضاهای کاری طرح معادل ۵۰۰ متر مربع برآورده شده است. از این رو حداقل زمین کورد نیاز طرح معادل ۱۵۰۰ متر مربع برآورده می گردد. برای تعیین هزینه های تامین زمین فرض می گردد که محل اجرای یکی از شهرک های صنعتی در سطح کشور می باشد. از این رو قیمت خرید هر متر مربع آن ۲۵۰ هزار ریال فرض می گردد که در این صورت کل هزینه خرید زمین معادل ۳۷۵ میلیون ریال برآورده می گردد.

### ۲-۵- محوطه سازی

محل اجرای طرح، یکی از شهرکهای صنعتی در سطح کشور پیش بینی شده است. از اینرو هزینه محوطه سازی آن که شامل تسطیح زمین، دیوارکشی و حصارکشی، درب ورودی و فضای سبز و غیره است که شرح کامل این موارد به همراه هزینه های آن در جدول زیر آورده شده است:

### جدول ۳۲- هزینه های محوطه سازی

ردیف	شرح فضاهای کاری	مساحت (متر مربع)	هزینه واحد (ریال)	هزینه کل (میلیون ریال)
۱	فضای سبز	۴۰۰	۵۰۰۰۰	۲۰
۲	خیابان کشی و پارکینگ	۳۰۰	۸۰۰۰۰	۲۴
۳	دیوارکشی	۳۰۰	۱۵۰۰۰۰	۴۵
جمع کل			۸۹	

### ۳-۵- ساختمانهای تولیدی و اداری

با توجه به حداقل ماشین آلات و تجهیزات مورد نیاز، حداقل فضاهای کاری نیز به صورت زیر تعیین گردیده است.

**جدول ۳۳- هزینه های ساختمانهای تولیدی و اداری**

ردیف	شرح فضاهای کاری	مساحت (متر مربع)	هزینه واحد (ریال)	هزینه کل (میلیون ریال)
۱	سالن تولید	۳۰۰	۱,۷۰۰,۰۰۰	۵۱۰
۲	انبارها	۵۰	۱,۵۰۰,۰۰۰	۷۵
۳	ساختمان پشتیبانی تولید	۵۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰
۴	اداری- خدماتی	۵۰	۲,۵۰۰,۰۰۰	۱۲۵
۵	سایر	۵۰	۱,۵۰۰,۰۰۰	۷۵
جمع کل				
۸۸۵				

**جدول ۴-۵- حداقل ماشین آلات و تجهیزات**

با توجه به فرآیند تولید تعریف شده، ماشین آلات زیر برای یک واحد تولید سمعک مورد نیاز می باشند:

**جدول ۳۶- هزینه خرید ماشین آلات**

ردیف	شرح ماشین آلات	منبع تامین	تعداد	قیمت واحد (ریال)	قیمت کل (میلیون ریال)
۱	دستگاه تزریق	داخلی	۱	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲۰۰
۲	خشک کن	داخلی	۱	۳۰,۰۰۰,۰۰۰	۳۰
۳	پرس دستی	داخلی	۳	۳۰,۰۰۰,۰۰۰	۹۰
۴	میز مونتاژ و بسته بندی	داخلی	۵	۲۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰
۵	سیگنال ژنراتور	آلمان	۱	۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲۰۰
۶	سایر	داخلی	-	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰
جمع کل					۷۲۰

علاوه بر ماشین آلات ذکر شده در جدول فوق، به منظور تولید سمعک تجهیزات زیر نیز مورد نیاز خواهد بود.

**جدول ۳۴- هزینه خرید قالب و فیکسچر**

ردیف	شرح تجهیزات	منبع تامین	تعداد	قیمت واحد (ریال)	قیمت کل (میلیون ریال)
۱	قالب های تزریق پلاستیک	داخلی	۲۵	۴,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰

۲۰	۲,۰۰۰,۰۰۰	۱۰	داخلی	فیکسچر ها	۲
۱۲۰	جمع کل				

#### ۵-۵- تجهیزات آزمایشگاهی و کارگاهی

طرح حاضر نیاز به تجهیزات کارگاهی خاصی ندارد، درخصوص تجهیزات آزمایشگاهی نیز لازم است ذکر شود که نیاز به تجهیزات آزمایشگاهی تست و کنترل عملکرد سمعک دارد که هزینه تامین آن معادل ۵۰۰ میلیون ریال می باشد.

#### ۶- تاسیسات

با توجه به ماشین آلات مورد نیاز و فرآیند تولید، تاسیسات مورد نیاز برآورده شده است.

#### جدول ۳۵- هزینه تاسیسات

ردیف	TASISAT MORD NIYAR	شرح	هزینه ها
۱	برق	توان ۵۰۰ کیلووات هزینه های انشعاب و تجهیزات لازم	۵۰۰
۲	هوای فشرده	فشار ۷ بار به همراه کلیه تجهیزات	۱۰۰
۳	آب	هزینه انشعاب	۳۰
۴	سوخت	شامل تانک سوخت و یا انشعاب گاز	۸۰
۵	تلفن و ارتباطات	هزینه انشعاب	۲۰
۶	تاسیسات	تاسیسات گرمایشی و سرمایشی	۵۰
جمع			
۷۸۰			

#### ۷-۵- ماشین آلات حمل و نقل درون و برون کارگاهی

به منظور اجرای عملیات و فعالیتهای جاری واحد صنعتی نیاز به وسایط نقلیه زیر خواهد بود.

#### جدول ۳۶- هزینه ماشین آلات حمل و نقل

ردیف	شرح وسایط نقلیه	تعداد	موارد استفاده	هزینه کل
۱	وانت نیسان	۱	حمل و نقل مواد اولیه	۱۲۰
۲	خودرو سواری	۱	استفاده مدیران	۱۲۰
جمع کل			۲۴۰	

#### ۸-۵- وسائل اداری و خدماتی

وسایل اداری شامل میزهای کار، کامپیوتر و متعلقات، مبلمان اداری، فایل ها و غیره و وسایل خدماتی نیز مانند وسایل حمل و نقل دستی، وسایل آبدارخانه و آشپزخانه و امور رفاهی می باشند که هزینه های تامین این وسایل معادل ۲۰۰ میلیون ریال برآورده است.

### ۹-۵- هزینه های قبل از بهره برداری

هزینه های قبل از بهره برداری شامل هزینه مطالعات اولیه و پیش مهندسی، ثبت شرکت، اخذ تسهیلات بانکی، مسافرت ها و بازدید ها و غیره خواهد بود.

جدول ۳۷- هزینه های قبل از بهره برداری

ردیف	شرح	هزینه میلیون ریال
۱	هزینه مطالعات مقدماتی و تهیه طرح	۵۰
۲	هزینه تأسیس شرکت و اخذ مجوزها	۵۰
۳	هزینه های جاری دوره اجرای طرح	۵۰
۴	هزینه های مربوط به دریافت تسهیلات بانکی	۵۰
۵	هزینه های آموزش پرسنل و بهره برداری آزمایشی	۱۰۰
جمع کل		۳۰۰

### ۱۰-۵- هزینه های پیش بینی نشده

هزینه های پیش بینی نشده در این طرح معادل ۵٪ کل سرمایه گذاری در نظر گرفته شده است که در اینجا معادل ۲۱۰ میلیون ریال خواهد بود.

### ۱۱-۵- برآورد حداقل ظرفیت اقتصادی طرح

حداقل ظرفیت اقتصادی یک واحد تولیدی، ظرفیتی است که در آن درآمدهای حاصل علاوه بر پوشش دهی کلیه هزینه ها، حداقل سود قابل قبول را نیز برای سرمایه گذاری ایجاد نماید. از اینرو با نگرش فوق، حداقل ظرفیت اقتصادی طرح برآورد می گردد که در اینجا ابتدا پیش فرضهای تعیین ظرفیت اقتصادی شرح مختصری داده شده و سپس با استناد بر آنها، حداقل ظرفیت ارائه خواهد شد.

- لحاظ کردن نقطه سربه سر تولید

نقطه سربه سر تولید، میزان تولیدی است که تحت آن درآمد حاصل از فروش محصولات تولیدی تنها هزینه های طرح را پوشش می دهد و به عبارت دیگر در نقطه سربه سر تولید هزینه ها مساوی درآمدها می باشد. بنابراین ظرفیت تولید اقتصادی لازم است بالاتر از نقطه سربه سر باشد.

- لحاظ کردن حداقل سود مورد انتظار

حداقل سود مورد انتظار یک طرح اقتصادی تابع حجم سرمایه گذاری کل آن (سرمایه ثابت + سرمایه در گردش) می باشد. نرخ سود مورد انتظار عموماً بر اساس نرخ بهره تسهیلات بانکی تعیین می شود . در کشور ما سود بانکی معادل ۱۵ درصد است. بنابراین عموماً سود مورد انتظار طرح طوری تعیین می شود که نرخ بازگشتی حدود ۵۰٪ بیشتر از نرخ بهره بانکی برای سرمایه گذار ایجاد نماید.

عوامل مؤثر دیگر در انتخاب ظرفیت یک واحد تولیدی عبارتند از :

- حجم بازار هدف

- مطالعه و بررسی واحدهای مشابه موجود در دنیا

- قیمت تمام شده محصول

- سرمایه ثابت مورد نیاز

که در ادامه هریک از این عوامل مورد بررسی قرار خواهند گرفت:

- در زمینه حجم بازار معمولاً ظرفیت تولید می باشد که مساوی یا کوچکتر از حجم بازار هدف باشد زیرا اگر ظرفیت تولید از نیاز فعلی و آتی بازار بزرگتر باشد همواره بخشی از ظرفیت تولید بدون استفاده می ماند .

حجم نیاز به سمعک در هر سال با توجه به روند مصرف سمعک در سالهای گذشته در حدود ۲۰۰ هزار عدد در سال برآورد شده است که از این میان ۱۰۵۳۰۰ عدد در حال تولید و ۹۵۰۰۰ عدد باقیمانده نیز از خارج از کشور وارد می شوند. لذا می توان تا حدود زیادی بر روی بازار داخلی سرمایه گذاری نمود و

بدون توجه به صادرات محصول مورد نظر، برای رفع نیاز داخلی کشور و ذخیره ارزی، تولید سمعک را آغاز نمود.

- از دیگر عوامل مهم دیگر در تعیین ظرفیت اقتصادی قیمت تمام شده تولید محصول در ظرفیت تولید مورد نظر است. معمولاً در ظرفیت تولید مورد نظر است. معمولاً با افزایش ظرفیت به دلیل کاهش میزان هزینه های ثابت در قیمت تمام شده محصول، شاهد کاهش در قیمت تمام شده می باشیم البته این کاهش تا حدی ادامه خواهد داشت و پس از آن با پیچیده شدن یک واحد هزینه های مجدد افزایش می یابد.

یکی دیگر از عواملی که در تعیین میزان ظرفیت سمعک می باشد مد نظر قرار گیرد، میزان تهیه تکنولوژی تولید محصول مورد نظر می باشد. در صورتیکه تمام اقلام مورد نظر سمعک توسط کارخانه تهیه شود نیاز به تکنولوژی پیشرفته تری میباشد و در نتیجه ظرفیت کم توجیه پذیر نمی باشد ولی در صورتیکه تنها عملیات مونتاژ اقلام خریداری شده در نظر گرفته شود ظرفیت های کم نیز می توانند توجیه پذیر باشند.

با توجه به جمیع شرایط فوق و بررسی کارخانجات تولید سمعک داخلی، مقدار ظرفیت ۱۵۰۰۰ عدد در سال پیشنهاد می شود. که با احتساب راندمان ۷۵٪، حداکثر ظرفیت عملی طرح معادل ۱۱۲۵۰ عدد در سال می باشد.

## ۶) برآورد مواد اولیه مورد نیاز سالیانه و محل تامین آن

### ۶-۱- معرفی نوع ماده اولیه عمدہ

از آنجایی که در اینجا تنها مونتاژ سمعک مورد بررسی قرار می گیرد، لذا مواد اولیه مورد استفاده در تولید سمعک شامل سیم لاکی، پلی وینیل کلراید، دیافراگم، پلاستیک، Function Switch، Sound Receiver، Volume (Gain) control، Amplifier or Circuit، T-Coil، Microphone hook (tonal tube) می باشد.

### ۶-۲- معرفی منابع تامین مواد اولیه

منبع تامین برای مواد اولیه به ترتیب جدول زیر می تواند تهیه گردد.

جدول ۳۸- منبع تامین مواد اولیه مورد نیاز

ردیف	نام قلم	محل تهیه	قیمت هر واحد (ریال)	تعداد مورد نیاز
۱	Function Switch	داخلی	۱۰۰۰	۱۱۶۰۰
۲	Battery	چین	۴۰۰۰	۱۱۶۰۰
۳	Microphone	چین	۶۰۰۰	۱۱۶۰۰
۴	T-Coil	چین	۵۰۰۰	۱۱۶۰۰
۵	Amplifier or Circuit	چین	۶۰۰۰	۱۱۶۰۰
۶	Volume (Gain) control	داخلی	۱۰۰۰	۱۱۶۰۰
۷	Receiver	چین	۸۰۰۰	۱۱۶۰۰
۸	Sound hook (tonal tube)	داخلی	۱۰۰۰	۱۱۶۰۰

### ۶-۳- برآورد میزان مصرف سالانه مواد اولیه

میزان مصرف مواد اولیه طرح معادل میزان تولید محصول یا همان ظرفیت تولید می باشد. بنابراین با در نظر گرفته ظرفیت تولید تعیین شده و همچنین راندمان ۷۵٪، کل مواد اولیه مورد نیاز ۱۱۲۵۰ عدد از هر کدام می باشد که با در نظر گرفتن ۳٪ ضایعات احتمالی تعداد مورد نیاز از هر کدام ۱۱۶۰۰ عدد می باشد.

### ۶-۴- برآورد قیمت های مواد اولیه مصرفی

قیمت مواد اولیه طبق جدول فوق ارائه شده است.

### ۶-۵- بررسی تحولات اساسی در روند تامین اقلام عمدۀ مورد نیاز در گذشته و آینده

از آنجایی که عمدۀ مواد اولیه، از خارج از کشور تهیه می شوند، شرایط سیاسی بر روی تهیه مواد اولیه به شدت تاثیر می گذارد. لذا قیمت مواد اولیه تا حدود زیادی تحت تاثیر شرایط خارجی قرار دارد و از این نظر ریسک تولید این ماده را بالا می برد.

### ۷) پیشنهاد منطقه مناسب برای اجرای طرح

انتخاب محل اجرای یک طرح تولیدی عموماً بر اساس معیارهای زیر صورت می گیرد:

- بازارهای فروش محصولات

- بازار تامین مواد اولیه

- احتیاجات و نیازمندی دیگر طرح

• امکانات زیربنایی مورد نیاز طرح

• حمایتهای خاص دولتی

در ادامه با تشریح هر کدام از معیارهای فوق، مکان یابی اجرای طرح انجام خواهد گردید.

#### ۱-۱- بازارهای فروش محصول

یکی از معیارهای مکان یابی هر طرح تولیدی، انتخاب محلی است که دارای نزدیک ترین فاصله با بازارهای محصولات طرح باشد. در بخش یک شرح داده شد که بازار محصول مورد مطالعه، بازار شهرهای بزرگ می باشد و مقدار فروش بستگی زیادی به جمعیت شهرها دارد. جمعیت کشور نیز در نیمه شمالی کشور پخش می باشند. لذا از نظر بازار مصرف، ایجاد کارخانه در نیمه شمالی کشور مناسب می باشد.

#### ۲-۱- بازار تامین مواد اولیه

ماده اولیه مصرفی طرح، عمدتاً از خارج از کشور و از کشور چین می توانند وارد شوند. لذا نزدیکی به بندر می تواند برای نزدیکی به مواد اولیه می تواند در نیمه جنوبی کشور قرار گیرد. البته مواد اولیه مورد بررسی حجم زیادی نداشته و حمل و نقل نیز بر روی ویژگی های آنها تاثیر زیادی ندارد و لذا نزدیکی به بندر تاثیر خیلی زیادی ندارد.

#### ۳-۱- احتیاجات و نیازمندی های دیگر طرح

هر طرح تولیدی نیازمند مواردی مانند برق، آب، ارتباطات، نیروی انسانی و غیره می باشد. در مورد طرح حاضر از آنجایی که کلیه نیازمندی های فوق در سطح نیاز طرح در نقاط مختلف کشور قابل تامین است لذا محدودیتی به لحاظ انتخاب محل خاص وجود ندارد.

#### ۴-۱- امکانات زیربنایی مورد نیاز

از جمله امکانات زیربنایی می توان به راههای ارتباطی، شبکه برق سراسری، فاضلاب و غیره اشاره کرد که در طرح حاضر در سطح نیاز طرح، می توان گفت که محدودیت و حساسیت خاصی در انتخاب محل اجرای طرح وجود ندارد.

#### ۵-۱- حمایتهای خاص دولتی

طرح حاضر یک طرح عمومی صنعتی است و لذا حمایتهای خاص دولتی برای آن وجود ندارد. البته اجرای طرح در نقاط محروم مشمول برخی حمایتهای عمومی دولتی می‌وشد که این حمایتها ارتباطی به نوع طرح نداشته بلکه تابع محل انتخاب شده برای اجرای آن خواهد بود و لذا بدین وسیله می‌توان گفت از لحاظ این معیار محدودیت یا تسهیلات خاص دولتی برای طرح وجود ندارد.

#### ۶-۷- دسترسی به نیروی انسانی متخصص

نیروی انسانی متخصص مورد نیاز این طرح، تنها پرسنل بخش کنترل کیفیت و تست می‌باشد که تحصیلات کافی در رشته مهندسی پزشکی داشته باشند. بقیه نیرو انسانی مورد نیاز، کارگران ساده می‌باشد که با آموزش مختصری می‌توانند کارایی لازم را بدست آورند و لذا از نظر تامین نیروی انسانی مشکل خاصی وجود نخواهد داشت.

با جمع بندی مطالعات مکان یابی، محل اجرای مناسب اجرای طرح در جدول زیر آمده است.

جدول ۳۹- جدول پیشنهاد مناطق مناسب طرح

معیارهای مکان یابی	محل پیشنهادی اجرای طرح
همجواری با بازارهای فروش محصولات	استان های نیمه شمالی کشور
همجواری با بازار تامین مواد اولیه	نیمه جنوبی کشور
احتیاجات و نیازمندی های دیگر طرح	کلیه استانهای کشور
امکانات زیربنایی مورد نیاز طرح	کلیه استان های کشور
نیروی انسانی متخصص	کلیه استانهای کشور
با ارزیابی محل های پیشنهادی مکان اجرای طرح استانهای زیر پیشنهاد می شود:	
استان قزوین، تهران، مرکزی، قم، اصفهان و فارس	

#### ۸- وضعیت تأمین نیروی انسانی و اشتغال

نیروی انسانی مورد نیاز هر واحد تولیدی صنعتی به دو بخش ستادی و تولیدی تقسیم می‌شود در بخش تولید تعداد کارگر مونتاژ و پرسنل متخصص برای انجام آزمایشات لازم و کنترل کیفیت کالاهای تولید شده نیاز می‌باشد.

در جدول ذیل تعداد کارکنان در هر بخش به تفکیک آمده است.

## جدول ۴۰- نیروی انسانی مورد نیاز

تعداد	سمت	بخش
۱	مدیر تولید	تولید
۱	کارشناس برنامه ریزی تولید	
۲	سرپرست سالن	
۳	کارشناس کنترل کیفیت	
۱	تکنسین برق و ابزار دقیق و مکانیک	
۱	تکنسین تاسیسات	
۸	کارگر ساده و ماهر	
۱	انباردار	
۱	مدیر عامل	
۲	مدیر امور مالی و کارمند	
۱	منشی	اداری
۳	نگهدارنده	
۲	خدمات	
۱	راننده	
۱	کارشناس حقوقی و قراردادها	
۱	کارشناس ایمنی و بهداشت	
۱	کارشناس روابط عمومی	
۱	مدیر فروش و بازاریابی	
۱	کارشناس فروش	
۱	تدارکات	
۳۴	جمع کل	

## ۹- بررسی و تعیین میزان آب، برق، سوخت و سایر امکانات

### ۹-۱- برآورد برق مورد نیاز و چگونگی تامین آن

توان مورد نیاز برق با توجه به مصرف ماشین آلات و تأسیسات و همچنین نیاز روشنایی ساختمان ها و غیره

حدود ۵۰۰ کیلووات برآورد شده است . این توان برق به راحتی از شبکه برق سراسری کشور و در کلیه استان

های کشور قابل تأمین می باشد. هزینه خرید انشعاب و تجهیزات انتقال برق معادل ۵۰۰ میلیون ریال برآورد می گردد.

جدول ۴۱- برق مورد نیاز طرح

ردیف	زمینه مصرف	مورد نیاز (کیلووات)	توان مصرفی مورد نیاز (کیلووات)	تعداد ساعت مصرف در سال	صرف سالیانه (کیلووات ساعت)
	روشنایی محوطه	۵۰	۴۳۸۰	۴۳۸۰	۲۱۹۰۰
	روشنایی ساختمان ها	۲۷	۳۰۰۰	۳۰۰۰	۸۱۰۰۰
	کولر و لوازم اداری	۳	۳۰۰۰	۳۰۰۰	۹۰۰
	ماشین آلات خط تولید و آزمایشگاه	۴۲۰	۳۰۰۰	۳۰۰۰	۱۲۶۰۰۰۰
	جمع کل	۵۰۰	—	—	۱,۵۶۹,۰۰۰

## ۲-۹- برآورد آب مورد نیاز و چگونگی تأمین آن

در این طرح جهت نیازمندیهای آشامیدنی و بهداشتی کارکنان و نیز آبیاری فضای سبز مورد استفاده قرار می گیرد. مصرف آب آشامیدنی و بهداشتی در این واحد بازی تعداد پرسنل و با در نظر گرفتن سرانه ۱۵۰ لیتر در روز محاسبه شده است و به منظور تأمین آب مورد نیاز فضای سبز و آبیاری محوطه به ازای هر متر مربع در هر روز ۱,۵ لیتر در نظر گرفته می شود. البته برای تولید محصول مورد نظر نیازمند آب نمی باشیم. آب مورد نیاز از طریق شبکه لوله کشی قابل تأمین می باشد.

جدول ۴۲- برآورد آب مورد نیاز طرح

ردیف	زمینه مصرف	میزان آب مصرفی مورد نیاز (لیتر)	صرف سالیانه (متر مکعب)
	پرسنل	۱۵۰ لیتر به ازای هر نفر	۱۸۶۱
	فضای سبز	۱.۵ لیتر به ازای هر متر مربع در روز	۶۵۷
	شستشو و نظافت سالن ها	روزی هزار لیتر	۳۶۵
	جمع کل	—	۲۸۸۳

### **۳-۹-برآورده میزان سوخت مصرفی و چگونگی تامین آن**

با توجه به اینکه ماشین آلات خط مونتاژ و آزمایشگاه با انرژی الکتریسیته کار می کنند و تنها جهت گرمایش و سرمایش ساختمانهای اداری از گاز شهری استفاده می شود که مصرف آن چشمگیر نمی باشد و در صورت عدم دسترسی به گاز شهری مصرف گازوئیل در حدود سالیانه ۱۰۰۰۰ لیتر پیش بینی می گردد.

### **۴-۹-برآورد امکانات مخابراتی و ارتباطی لازم و چگونگی تامین آن :**

به لحاظ امکانات مخابراتی این طرح نیازمند ۴ خط تلفن است که یکی از آنها برای فکس، یکی برای اینترنت و ۲ خط نیز جهت مکالمات روزانه نیاز می باشد. در صورتیکه طرح در شهرکهای صنعتی اجرا شود که این امکان به راحتی وجود خواهد داشت.

### **۵-۹-برآورد امکانات زیربنایی مورد نیاز**

#### **• راه:**

نیازمندی طرح به راه را می توان در حالت زیر مورد بررسی قرار داد:

#### **○ عبور و مرور کامیونهای حامل مواد اولیه و محصول:**

مواد اولیه مصرفی طرح به وسیله کامیون و تریلی به محل اجرای طرح وارد شده و محصولات تولیدی نیز به وسیله همین وسایل به بازار مصرف حمل خواهد شد. از اینرو راههای ارتباطی مناسب حرکت این وسایل نقلیه لازم است در محل اجرای طرح وجود داشته باشد.

#### **• عبور و مرور کارکنان:**

کارکنان به وسیله خودروهای سواری و مینی بوس به محل اجرای طرح رفت و آمد خواهند کرد که لازم است محل اجرای طرح دارای امکانات ارتباطی مناسب آن باشد.

#### **• سایر امکانات مانند راه آهن، فرودگاه و بندر**

به جز امکانات مناسب برای تردد کامیون و خودروهای سواری، امکانات دیگری برای طرح مورد نیاز نمی باشد.

### **۱۰- وضعیت حمایت های اقتصادی و بازرگانی**

## ۱-۱- حمایت های گمرکی

در این طرح بخشی از ماشین آلات از خارج از کشور تامین می شود . این ماشین آلات پس از تستهای اولیه و عدم مشکلات فنی از طریق گمرک وارد کشور خواهد شد . حقوق گمرکی که در حال حاضر برای این گونه ماشین آلات وجود دارد حدود ۱۰٪ قیمت ماشین آلات خارجی می باشد که تعرفه نسبتاً پایینی است و به سرمایه گذاران هزینه بالایی را تحمیل نمی کند.

از طرف دیگر واحدهای تولیدی که محصولات آنها به خارج از کشور صادر می شود، معمولاً مستلزم پرداخت حقوق گمرکی می باشند که برای ترغیب تولیدکنندگان داخلی به امر صادرات مشوقهایی برای آنها تصویب شده است و نیز جهت صادرات از هرگونه تعهد یا پیمان ارزی معاف می باشند.

از سوی دیگر مواد اولیه وارداتی جهت تولید این محصول دارای تعرفه گمرکی با حقوق ورودی ۰٪ می باشد که پایین ترین حقوق ورودی است.

حقوق ورودی محصول مورد نظر نیز ۰٪ می باشد و با توجه به آن می توان گفت که تعرفه گمرکی بسیار پایین می باشد و در این خصوص دولت حمایت خاصی را از این محصول به انجام نمی رساند.

## ۲-۱۰- حمایت های مالی

حمایت های مالی واحدهای تولیدی شامل اعطای تسهیلات بانکی و نحوه بازپرداخت آنها و نیز معافیتهای مالیاتی می باشد که می تواند سبب تسهیل در اجرای طرح گردد . این تسهیلات حالت عمومی داشته و برای کلیه طرح هایی که از توجیه اقتصادی مناسب برخوردار باشند پرداخت می شود. بنابراین در مجموع می توان گفت که حمایت های ویژه خاصی در خصوص طرح وجود ندارد.

## ۳-۱۰- اعطای تسهیلات بانکی:

یکی از مهمترین حمایت های مالی برای طرح های صنعتی اعطای تسهیلات بلند مدت برای ساخت و تسهیلات کوتاه مدت جهت تأمین بخشی از سرمایه در گردش جهت خرید مواد و ملزمومات مصرفی سالانه طرح می باشد. که شرایط این تسهیلات برای طرح های صنعتی در سال ۸۸ به شرح زیر می باشد:

۱) در بخش سرمایه گذاری ثابت جهت دریافت تسهیلات بلند مدت بانکی اقلام ذیل با ضریب عنوان شده تا سقف٪ ۷۰ سرمایه گذاری ثابت در محاسبه لحاظ می شود.

۱-۱) ساختمان و محوطه سازی طرح، ماشین آلات و تجهیزات داخلی، تأسیسات و تجهیزات کارگاهی با ضریب ۶۰٪ محاسبه می گردد.

۱-۲) ماشین آلات خارجی در صورت اجرای طرح در مناطق محروم با ضریب ۹۰٪ و در غیر این صورت با ضریب ۷۵٪ محاسبه می گردد.

۱-۳) در صورتیکه حجم سرمایه گذاری ماشین آلات خارجی در سرمایه گذاری ثابت کمتر از ۷۰٪ باشد اقلام جهت دریافت تسهیلات ریالی با ضریب ۷۰٪ محاسبه می گردد.

۲) این امکان وجود دارد، طرح هایی که به مرحله بهره برداری می رساند سرمایه در گردش مورد نیاز آنها به میزان٪ ۷۰ از شبکه بانکی تأمین گردد. مدت زمان بازپرداخت این تسهیلات ۶ تا ۱۲ ماه می باشد و اخذ این تسهیلات منوط به جلب اعتماد بانکهای عامل و سابقه مطلوب در بازپرداخت تسهیلات در یافته شده پیشین است.

۳) نرخ سود تسهیلات ریالی در وام های بلند مدت و کوتاه مدت در بخش صنعت ۱۲ درصد می باشد که ۱۰٪ این سود توسط متقاضیان و مابقی توسط دولت جهت حمایت از تولیدکنندگان صنعتی پرداخت می گردد. و نرخ نرخ بانکی ارزهای مربوط در بازارهای بین المللی به اضافه٪ ۲ و هزینه های مالی و سود تسهیلات ارزی جانبی در حدود ۱,۲۵٪ تسهیلات اعطائی و سود تسهیلات ارزی برای مناطق محروم٪ ۳ ثابت می باشد.

۴) مدت زمان دوران مشارکت، تنفس و بازپرداخت در تسهیلات ریالی و ارزی را با توجه به ماهیت طرح از نقطه نظر سودآوری و بازگشت سرمایه حداکثر ۸ سال در نظر گرفته می شود که شامل حداکثر ۳ سال جهت سرمایه گذاری و بهره برداری آزمایشی از طرح و حداکثر ۵ سال جهت بازپرداخت تسهیلات اعطائی می باشد.

۵) حداکثر مدت زمان تأمین مالی از محل حساب ذخیره ارزی برای مناطق کم توسعه یافته و محروم ۱۰ سال در نظر گرفته می شود.

#### **۱۰-۴- معافیتهای مالیاتی:**

علاوه بر حمایت های مالی از نظر اعطای وام در قانون مالیات معافیتهای مالیاتی نیز در نظر گرفته شده است که به شرح زیر می باشد :

- معافیت مالیاتی تا ۴ سال برای اجرای طرح در شرکت شهرکهای صنعتی

- معافیت از مالیات تا ۱۰ سال برای اجرای طرح در مناطق محروم

#### **۱۱- تجزیه و تحلیل و جمع بندی و ارائه پیشنهاد نهایی در مورد احداث واحدهای جدید**

در شرایط کنونی میزان ۱۴۰۰۰۰ عدد سمعک ظرفیت اسمی کارخانجات داخلی می باشد و به میزان ۲۰۰۰۰۰ عدد نیز نیاز سالیانه داخلی می باشد ولی از آنجایی که قیمت سمعک های خارجی بسیار پایین تر از سمعکهای ساخت داخل می باشد و اینکه دولت نیز تعریفه گمرکی ورود سمعک را برداشته است لذا تولید سمعک در ایران ریسک بالایی دارد و تنها در صورتی توجیه پذیر است که تنها به مونتاژ قطعات خریداری شده پرداخته شود. که البته در هنگام مونتاژ نیز هزینه راه اندازی آزمایشگاه کنترل کیفیت سمعک و هزینه خرید لیسانس از شرکتهای بزرگ بسیار سنتگین می باشد. با این تفاسیر توسعه کارخانه تولید سمعک تنها در صورتی که به مونتاژ این محصول پرداخته شود توجیه اقتصادی خواهد داشت.

حداقل ظرفیت اقتصادی یک واحد تولید سمعک ۱۵۰۰۰ عدد در سال پیشنهاد شده است که حجم سرمایه ثابت معادل ۴۴۱۹ میلیون ریال نیاز خواهد داشت.

#### **۱۲- زنجیره عرضه طرح**

با توجه به اینکه تامین مواد اولیه از تامین کنندگان مختلفی صورت می پذیرد، زنجیره عرضه این محصول پیچیده می باشد و لذا نیاز به کنترل و برنامه ریزی دقیق تر دارد. مواد اولیه تا حدودی از چین و باقی از داخل تامین می شوند. لذا زنجیره عرضه طرح حاضر از ۲ سری تامین کننده داخلی و خارجی تشکیل شده است.

برای نحوه توزیع سمعک می توان از پزشکان گوش، حلق و بینی استفاده کرد. این پزشکان سمعک تجویز می نمایند و مصرف کننده اعتماد زیادی به آنها دارد. در صورتی که پزشکان بتوانند سمعک را به مشتری عرضه نمایند، کارخانه به طور مستقیم با مصرف کننده نهایی در ارتباط می باشد.

## ۱۳- مدیریت ریسک

ریسکهای عمدۀ طرح حاضر عبارتند از:

- عدم تامین مواد اولیه در موعد مقرر و توقف خط تولید
- کسب بازار توسط تولید کنندگان با قیمت کم
- اشبع بازار داخلی

برای جلوگیری از وقوع این ریسک باید همواره راهکارهای تازه‌ای برای کاهش بهای تمام شده محصولات تولید شده در نظر گرفت. در صورت تشکیل زنجیره عرضه و ارائه خدمات مطلوب به مشتریان، می‌توان مشتریان را حفظ کرد. صادرات سمعک نیز راهکار مناسبی می‌باشد و باید صادرات سمعک را در برنامه‌های شرکت قرار داد. از طرف دیگر در صورتیکه سمعک را با توجه به نیاز مشتریان تولید نماییم و برای هر مشتری طرح خاص خود را اعمال نماییم، می‌توانیم مشتریان زیادی داشته باشیم.

## ۱۴- تولید انواع کالاهای دیگر

در کنار تولید سمعک می‌توان به تولید انواع وسایلی که با شناوایی در ارتباط می‌باشند همچون میکروفون و هدفون و گوشی تلفن پرداخت. البته ساخت گوشی تلفن توجیه اقتصادی ندارد.

## ۱۵- منابع

۱- معرفی محصول

جستجو در اینترنت، استفاده از کتاب و سایر منابع

۱-۱- نام و کد محصول

استفاده از نرم افزار بانک اطلاعاتی وزارت صنایع

۲-۱- شماره تعریفه گمرکی

سایت سازمان توسعه تجارت ایران : [www.tpo.ir](http://www.tpo.ir)

اتاق بازرگانی و صنایع و معادن تهران <http://www.tccim.ir>

۳-۱ - شرایط واردات

سایت سازمان توسعه تجارت ایران : [www.tpo.ir](http://www.tpo.ir)

اتاق بازرگانی و صنایع و معادن تهران <http://www.tccim.ir>

۴-۱ - بررسی و ارائه استاندارد ملی یا بین المللی

کتاب سال موسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی ایران

سایت [www.astm.org](http://www.astm.org)

سایت [www.ansi.org](http://www.ansi.org)

سایت [www.saiglobal.com](http://www.saiglobal.com)

۵-۱ - قیمت تولید داخلی و جهانی محصول

سایت [www.bls.gov](http://www.bls.gov)

<http://www.imf.org/>